



WYNIKI ZA 2 KWARTAŁ 2026

ROMAN PRZYBYLSKI
PREZES ZARZĄDU

RAFAŁ WARPECHOWSKI
CZŁONEK ZARZĄDU
DYREKTOR FINANSOWY

30 lipca 2026

BARDZO DOBRY KWARTAŁ NA ROZCHWIANYM RYNKU

(-) DESTABILIZACJA NASTROJÓW NA RYNKU KONFLIKTEM W ZATOCE PERSKIEJ

(-)/(+) POPRAWA WSKAŹNIKÓW KONIUNKTURY W BUDOWNICTWIE, BRAK OZNAK OŻYWIENIA W PRZEMYŚLE

- produkcja przemysłowa: strefa EURO (r/r) wg Eurostat w.d.a. IV 0,4%; V (-)1,2%
 Niemcy (r/r) wg Eurostat w.d.a. IV (-)0,9%; V 0,0%
 Polska wg GUS(r/r) IV 4,1%; V 2,9%;
- produkcja budowlana: strefa EURO (r/r) wg Eurostat w.d.a. IV 0,2%; V 1,2%
 Niemcy (r/r) wg Eurostat w.d.a. IV 0,7%; V 3,5%
 Polska wg GUS (r/r) IV 4,5%; V 3,9%;

(+) WYSOKA EFEKTYWNOŚĆ NA WYMAGAJĄCYM RYNKU

- wyższa sprzedaż i marże w SSA
- stabilna sprzedaż i marże w SOP
- wyższy wolumen i marże w SWW
- stabilny wolumen i wysokie marże w SOG

(+) REKORDOWE WYNIKI FINANSOWE

- EBITDA w kwocie 379 mln PLN, (+28% r/r)
- zysk netto w kwocie 241 mln PLN, (+42% r/r)

SKONSOLIDOWANE WYNIKI FINANSOWE 2 KWARTAŁ 2026

KWARTALNE WYNIKI FINANSOWE POWYŻEJ OCZEKIWAŃ

<i>mIn PLN</i>	2 kw. 2026	2 kw. 2025	<i>zmiana</i>	1-2 kw. 2026	<i>zmiana</i>	<i>realizacja prognozy rocznej</i>
Przychody ze sprzedaży	1 654	1 442	+15%	3 028	+8%	51%
EBITDA	379	295	+28%	636	+22%	57%
<i>marża EBITDA</i>	<i>23,0%</i>	<i>20,5%</i>		<i>21,0%</i>		
Zysk z dział. operacyjnej	318	235	+35%	514	+27%	60%
<i>marża operacyjna</i>	<i>19,2%</i>	<i>16,3%</i>		<i>17,0%</i>		
Wynik na dział. finansowej	-16	-21		-32		
Zysk przed opodatkowaniem	302	214	+41%	482	+32%	
Podatek dochodowy	-61	-44		-96		
Zysk netto*	241	169	+42%	386	+33%	61%

* Zysk netto przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej

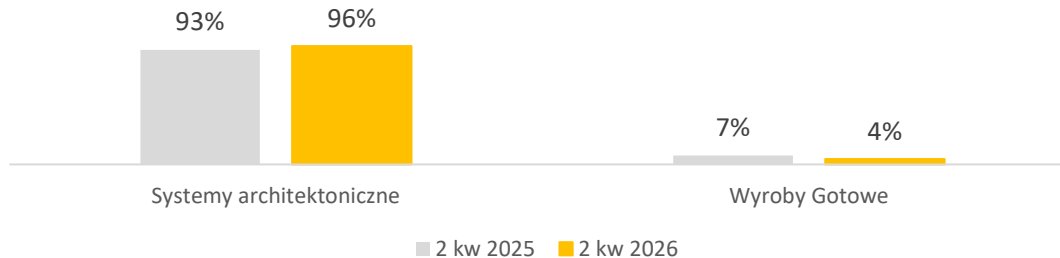
- **Przychody ze sprzedaży:** wyższe wolumeny w SSA i SWW oraz zmiany w kosztach surowców r/r wyrażonych w PLN:
 - aluminium + premia wlewkowa +55%
 - granulát LDPE +66%
 - granulát PP +66%
- **EBITDA:** wzrost wolumenów i marżowości, w tym z tyt. księgowych efektów rotacji zapasów w warunkach gwałtownie drożejących surowców
- **Koszty finansowe netto:** głównie odsetki od kredytów
- **Zysk netto:** brak istotnych korekt na poziomie podatku – stopa efektywna zbliżona do nominalnej

SEGMENT SYSTEMÓW ARCHITEKTONICZNYCH

(mln PLN)	2 kw. 2026	2 kw. 2025	zmiana
Sprzedaż	578	507	+14%
krajowa	356	311	+14%
zagraniczna	222	196	+13%
EBITDA	135	116	+16%
marża EBITDA	23,4%	23,0%	

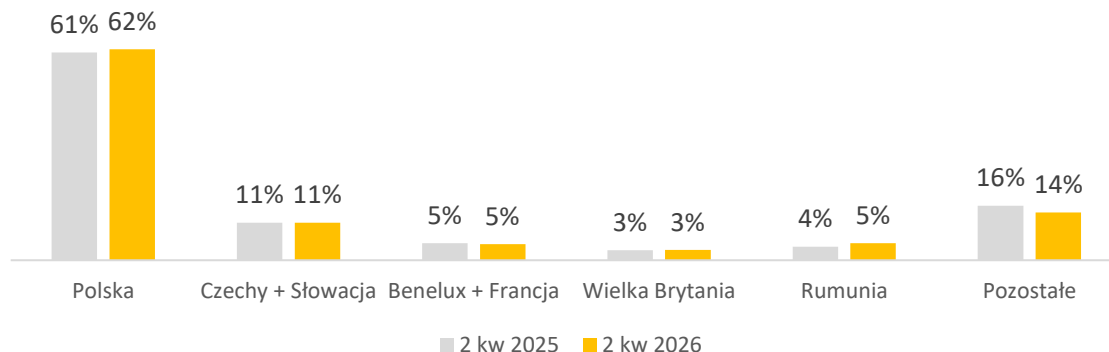
- **Wzrost sprzedaży zarówno w kraju jak i eksporcie** – wzrost wolumenowy oraz efekt aktualizacji cenników
- **Wzrost EBITDA** – większy wolumen oraz aktualizacja cenników uwzględniająca wyższe ceny surowców

Struktura produktowa sprzedaży w drugim kwartale



- Wzrost udziału sprzedaży systemowej, w tym z powodu zmniejszenia skali projektów w USA (polityka celna).

Struktura sprzedaży wg kierunków w drugim kwartale



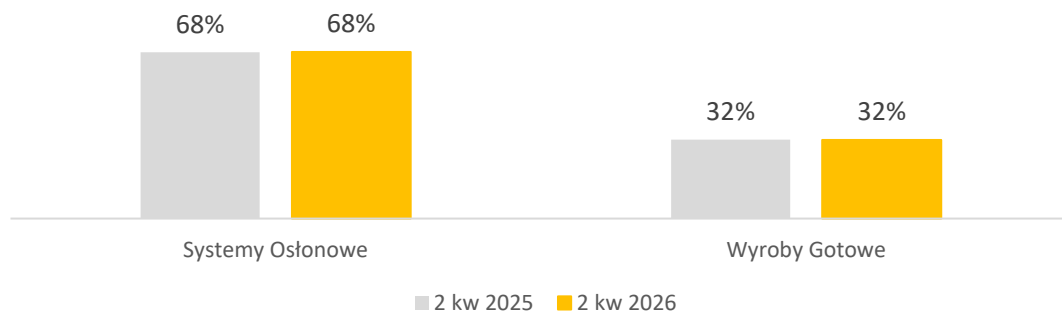
- **Stabilny udział sprzedaży zagranicznej** pomimo silnej konkurencji na wielu rynkach europejskich

SEGMENT OSŁON PRZECIWSŁONECZNYCH

(mln PLN)	2kw. 2026	2kw. 2025	zmiana
Sprzedaż	325	324	0%
krajowa	212	210	+1%
zagraniczna	113	114	-2%
EBITDA	64	65	-1%
marża EBITDA	19,9%	20,0%	

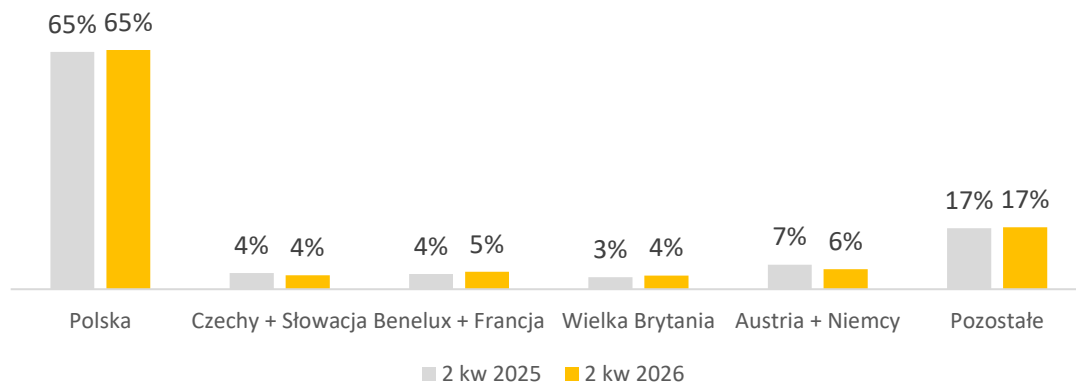
- **Stabilny poziom sprzedaży** – słabszy popyt przy wysokich cenach produktów, opóźnianie decyzji zakupowych
- **EBITDA** – utrzymanie stabilnego poziomu zyskowności

Struktura produktowa sprzedaży w drugim kwartale



- **Stabilna struktura produktowa**

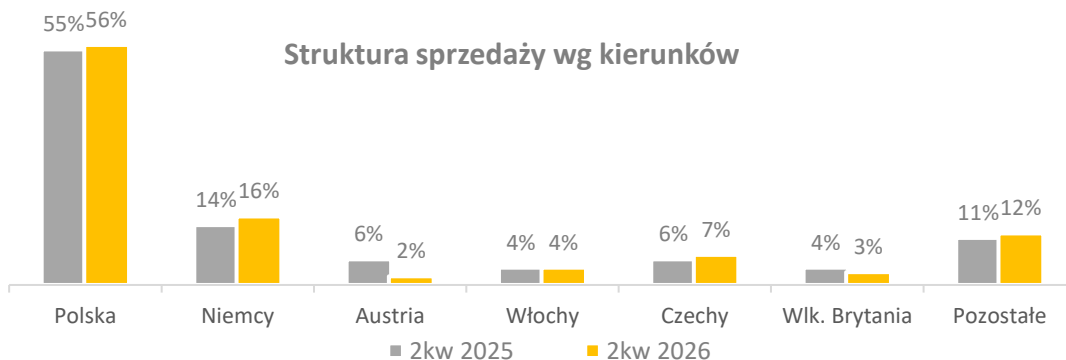
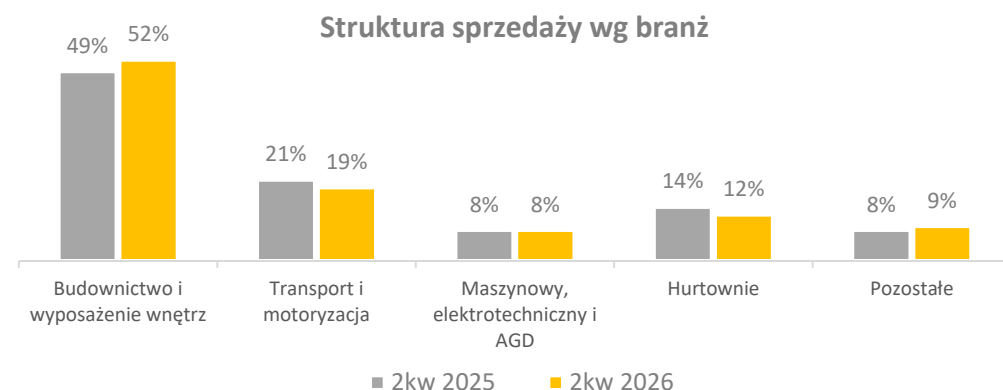
Struktura sprzedaży wg kierunków w drugim kwartale



- **Stabilny udział sprzedaży zagranicznej**

SEGMENT WYROBÓW WYCISKANYCH

(mln PLN)	2kw. 2026	2kw. 2025	zmiana
Wolumen sprzedaży (tys. t)	29,6	26,8	+10%
Sprzedaż	678	537	+26%
krajowa	380	297	+28%
zagraniczna	297	241	+23%
EBITDA	76	56	+36%
marża EBITDA	11,3%	10,4%	

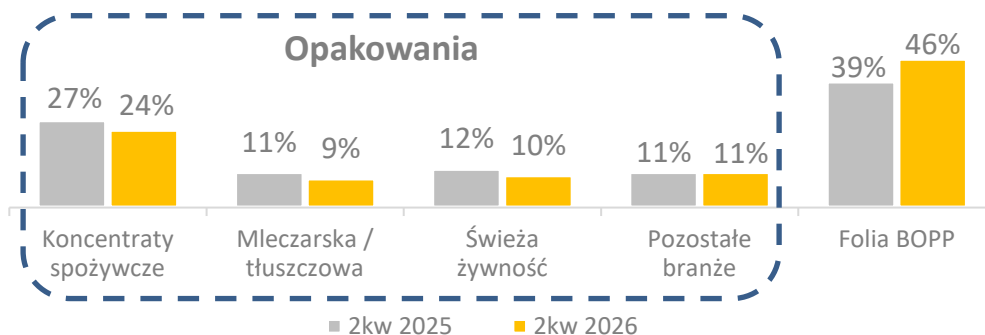


- **Wzrost wolumenu sprzedaży** - wykorzystanie mocy produkcyjnych w ponad 90%
- **Wyższe przychody ze sprzedaży** – wzrost zarówno w grupie klientów zewnętrznych jak i w ramach Grupy Kapitałowej
- **EBITDA** - wzrost wolumenów i poprawa rentowności przy wyższej bazie surowcowej (w tym efekt rotacji zapasów)
- **Wiodący udział klientów z branż związanych z budownictwem** – nieznaczne zmiany wśród klientów z pozostałych branż
- **Stabilna struktura geograficzna sprzedaży w kwartale**

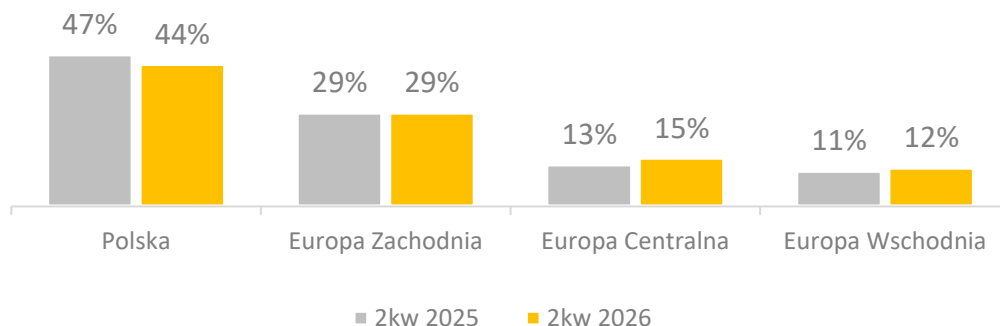
SEGMENT OPAKOWAŃ GIĘTKICH

(mln PLN)	2kw. 2026	2kw. 2025	zmiana
Sprzedaż	335	288	+16%
krajowa	146	135	+8%
zagraniczna	189	153	+24%
EBITDA	124	68	+82%
marża EBITDA	36,9%	23,7%	

Struktura sprzedaży wg branż



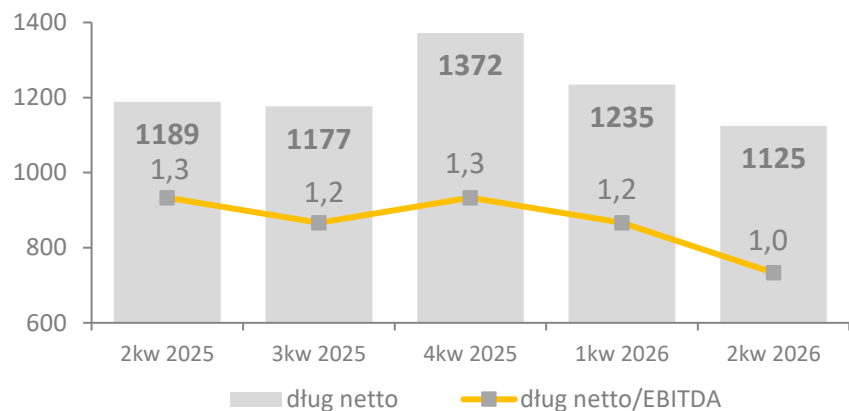
Struktura sprzedaży wg kierunków



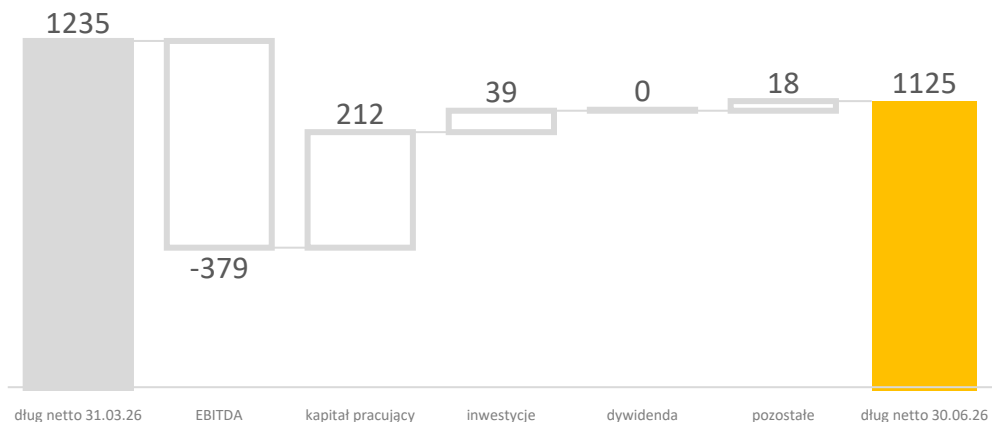
- **Wyższe przychody ze sprzedaży** – głównie z tytułu wyższych cen jednostkowych
- **EBITDA** - wzrost dzięki wysokiej rentowności zarówno w opakowaniach jak i foliach BOPP – efektywne działania handlowe przy wyższej bazie surowcowej (w tym efekt rotacji zapasów)
- Zmiany w strukturze sprzedaży pochodną wzrostu cen poszczególnych surowców – wysoka dynamika w obszarze folii BOPP
- Stabilna struktura sprzedaży w ujęciu terytorialnym

WSKAŹNIKI FINANSOWE

Dług netto (mln PLN)* / wskaźnik dług netto/EBITDA

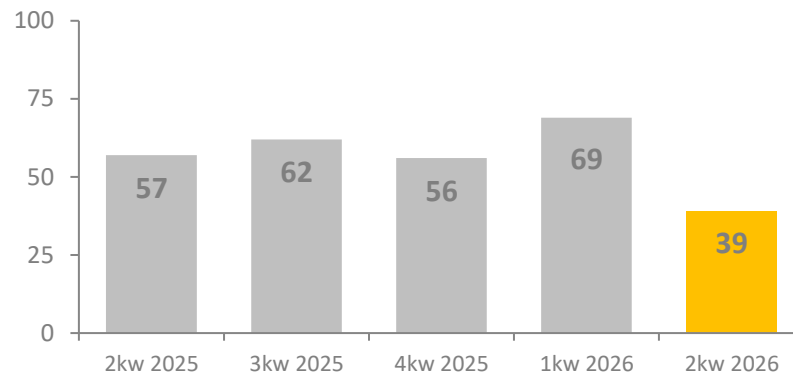


Zmiana długu netto w kwartale



* Dług netto = krótkoterminowe oraz długoterminowe zobowiązania z tyt. kredytów + krótkoterminowe oraz długoterminowe zobowiązania z tyt. praw do korzystania z aktywów – środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Wydatki inwestycyjne (mln PLN)



*Nie zawierają 394,9 mln PLN na zakup udziałów w Selt Sp. z o.o. we wrześniu 2024

- Wysoka EBITDA pozwoliła sfinansować wydatki inwestycyjne i zwiększone zapotrzebowanie na kapitał pracujący (w kwocie 212 mln PLN) oraz znacząco obniżyć zadłużenie w kwartale
- Planowany wzrost wydatków inwestycyjnych w drugiej połowie roku - możliwe przesunięcie części projektów na kolejny rok (40-50 mln PLN)
- Pozostałe – gł. zapłacone odsetki

PERSPEKTYWY NA 3 KWARTAŁ 2026

OTOCZENIE RYNKOWE

- WSTĘPNE OZNAKI POPRAWY KONIUNKTURY W BUDOWNICTWIE / BRAK STABILIZACJI W PRZEMYŚLE
- MOŻLIWE DALSZE WAHANIA CEN SUROWCÓW W WYNIKU ZAWIROWAŃ GEOPOLITYCZNYCH

OPERACJE I INWESTYCJE

- PERSPEKTYWY SPRZEDAŻY WOLUMENOWEJ NA 3 kw. (r/r)
 - SSA - WZROSTOWA
 - SOP - STABILNA
 - SWW - WZROSTOWA
 - SOG - STABILNA

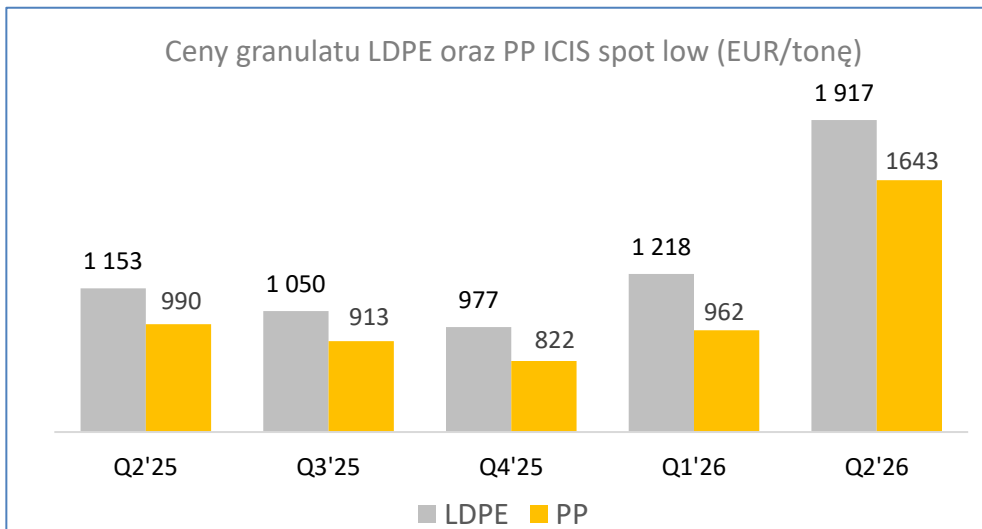
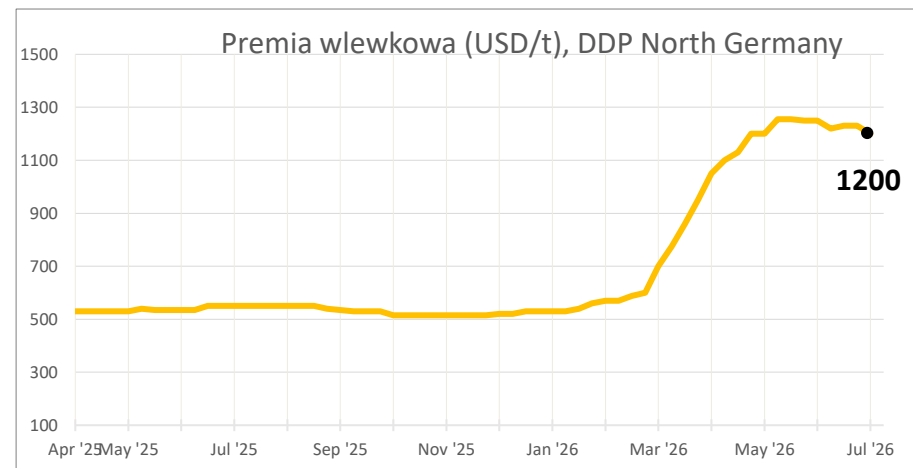
FINANSE

- WYPŁATY I TRANSZY DYWIDENDY – 16,32 PLN NA AKCJĘ (3 WRZEŚNIA)
- UTRZYMANIE STABILNEGO STRUMIENIA ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ



INFORMACJE DODATKOWE

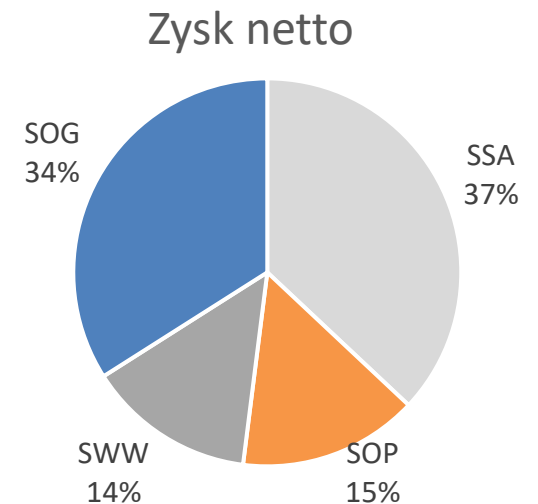
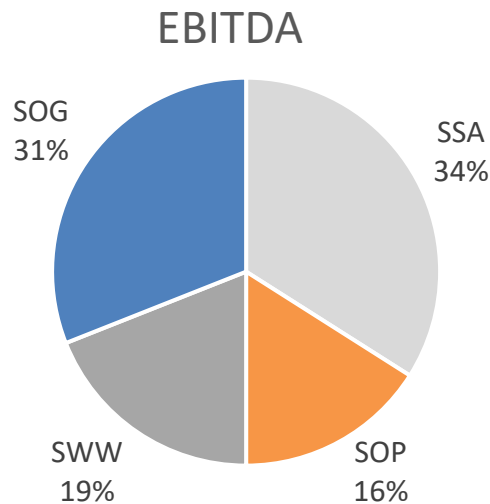
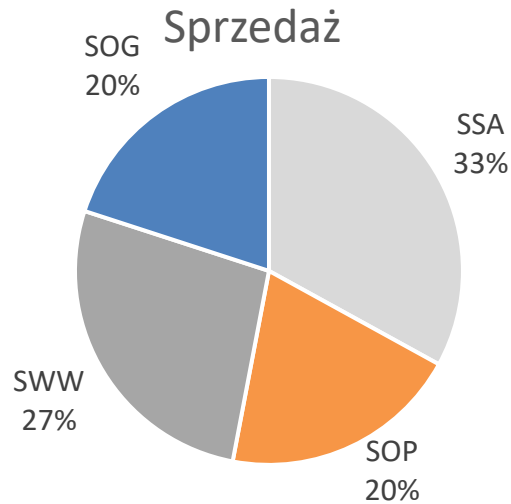
NOTOWANIA GŁÓWNYCH SUROWCÓW



- Znaczący wzrost kosztu aluminium w 2 kwartale (wzrost średniej ceny Al o w USD o 43% r/r i ok 40% r/r w przeliczeniu na PLN)
- Wzrost średniej premii wlewkowej o ok 120% r/r w PLN
- Wzrost cen granulatu LDPE i granulatu PP o ok 66% r/r w przeliczeniu na PLN

STRUKTURA PRZYCHODÓW I ZYSKÓW W 2KW

PONAD 50% PRZYCHODÓW I 50% ZYSKU NETTO GENEROWANE PRZEZ
SEGMENTY OFERUJĄCE MATERIAŁY DLA BUDOWNICTWA (SYSTEMY
ARCHITEKTONICZNE I OSŁONY PRZECIWSŁONECZNE)



INFORMACJE DODATKOWE

Sprzedaż ilościowa	2kw 2025	3kw 2025	4kw 2025	1kw 2026	2kw 2026
Segment Wyrobów Wyciskanych (tys. ton)	26,8	25,5	19,7	27,2	27,2
SOG – opakowania (mln m2)	113	114	114	120	110
SOG – folia BOPP (tys. ton)	14,0	14,3	12,1	14,6	13,1

EBITDA Segmentów (w mln PLN)	2kw 2025	3kw 2025	4kw 2025	1kw 2026	2kw 2026
Segment Wyrobów Wyciskanych	56	48	34	51	76
Segment Systemów Architektonicznych	116	127	97	114	135
Segment Ośłon Przeciwsłonecznych	65	69	34	29	64
Segment Opakowań Giętkich	68	62	49	70	124

Wykorzystanie mocy produkcyjnych (w %)	2kw 2025	3kw 2025	4kw 2025	1kw 2026	2kw 2026
Segment Wyrobów Wyciskanych	87	80	70	85	93
Segment Opakowań Giętkich	90	90	90	90	89

Aktualna prognoza roczna (mln PLN)	2026	2025	zmiana	1-2 kw 2026	% realizacji prognozy roku
Przychody ze sprzedaży	5 889	5 494	+7%	3 028	51%
EBITDA	1 112	1 021	+9%	636	57%
Zysk z dział. Operacyjnej	858	784	+9%	514	60%
Zysk netto	636	568	+12%	386	61%
Inwestycje	314	220		108	35%

NOTA PRAWNA. Niniejsza Prezentacja została przygotowana przez Grupę KĘTY S.A. wyłącznie w celach informacyjnych i w żadnym przypadku nie stanowi zaproszenia do / lub oferty nabycia jakichkolwiek papierów wartościowych bądź instrumentów finansowych lub uczestnictwa w jakimkolwiek przedsięwzięciu handlowym ani też rekomendacji do zawierania jakichkolwiek transakcji, w szczególności dotyczących papierów wartościowych Grupy KĘTY S.A.

Informacje zawarte w Prezentacji pochodzą z ogólnie dostępnych i w opinii Grupy KĘTY S.A. wiarygodnych źródeł. Grupa KĘTY S.A. nie może jednak zagwarantować ich prawdziwości ani zupełności. Grupa KĘTY S.A. nie ponosi odpowiedzialności za skutki decyzji podjętych na podstawie lub w oparciu o informacje zawarte w niniejszej Prezentacji.

Niniejsza Prezentacja może zawierać prognozy, które zostały ustalone na podstawie szeregu założeń, oczekiwań oraz projekcji a w związku z tym obarczone są ryzykiem niepewności. Wszelkie prognozy przedstawione w niniejszej Prezentacji, w tym stwierdzenia dotyczące oczekiwań co do przyszłych wyników finansowych, nie stanowią gwarancji czy zapewnienia ich realizacji w przyszłości przez Grupę KĘTY S.A., którąkolwiek ze spółek zależnych Grupy KĘTY S.A. lub też grupę kapitałową Grupy KĘTY S.A. Jednocześnie Grupa KĘTY S.A. wskazuje, że jedynym wiarygodnym źródłem danych dotyczących wyników finansowych Grupy KĘTY S.A., prognoz, zdarzeń oraz wskaźników są raporty bieżące i okresowe przekazywane przez Grupę KĘTY S.A. w ramach wykonywania obowiązków informacyjnych wynikających z prawa polskiego.

Ponadto, żadne informacje zawarte w Prezentacji nie stanowią oświadczenia Grupy Kęty S.A., członków zarządu Grupy Kęty S.A. pracowników Grupy Kęty S.A., podmiotów zależnych od Grupy Kęty S.A. lub przedstawicieli takich osób. Informacje nie stanowią podstawy do dochodzenia jakichkolwiek roszczeń od Grupy KĘTY S.A.

Grupa KĘTY S.A. nie jest zobowiązana do uaktualniania lub publicznego ogłaszania jakichkolwiek zmian, aktualizacji i modyfikacji informacji zawartych w niniejszej Prezentacji.

Grupa KĘTY S.A. ani żaden z jej członków zarządu lub pracowników nie będzie ponosił odpowiedzialności za jakąkolwiek szkodę wynikającą z jakiegokolwiek użycia niniejszej Prezentacji lub informacji w niej zawartych.

Niniejsza Prezentacja nie może być rozpowszechniania na terytorium państw, w których zgodnie z prawem właściwym publiczne rozpowszechnianie informacji zawartych w niniejszej Prezentacji może podlegać ograniczeniom lub być zakazane.

Powielanie, rozpowszechnianie lub przekazywanie niniejszej Prezentacji, bezpośrednio lub pośrednio w celu innym niż informacyjny bez wiedzy i zgody Grupy KĘTY S.A. jest zabronione.

KONTAKT Z DZIAŁEM RELACJI INWESTORSKICH
MICHAŁ MALINA
TEL. 33 8195 478
KOM. 600 083 001
Email: mmalina@grupakety.com
WWW.GRUPAKETY.COM