



WYNIKI ZA 1 KWARTAŁ 2026

ROMAN PRZYBYLSKI
PREZES ZARZĄDU

RAFAŁ WARPECHOWSKI
CZŁONEK ZARZĄDU
DYREKTOR FINANSOWY

23 kwietnia 2026

KOLEJNY BARDZO DOBRY KWARTAŁ NA TRUDNYM RYNKU

(-)/(+) POPRAWA WSKAŹNIKÓW KONIUNKTURY W PRZEMYSŁE KRAJOWYM W MARCU

- produkcja przemysłowa strefa EURO (r/r) wg Eurostat w.d.a. I (-)0,6%; II (-)0,6%
- produkcja przemysłowa Niemcy (r/r) wg Eurostat w.d.a. I (-) 0,9%; II 0,0%
- produkcja przemysłowa Polska wg GUS(r/r) I 3,0%; II 1,3%; III 9,4%
- produkcja budowlano montażowa Polska wg GUS (r/r) I (-)12,8%; II (-)13,7%; III 0,4%

(+)/(-) WYSOKA EFEKTYWNOŚĆ NA WYMAGAJĄCYM RYNKU

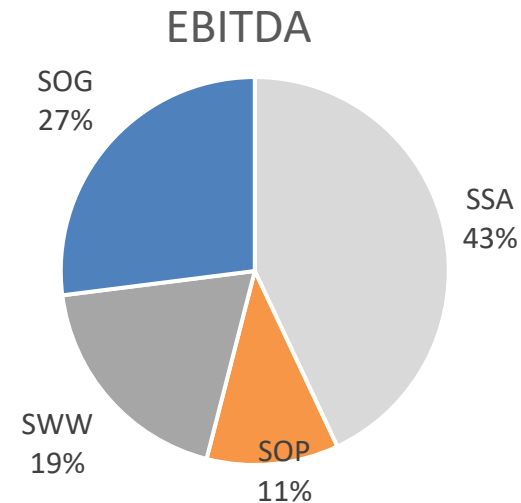
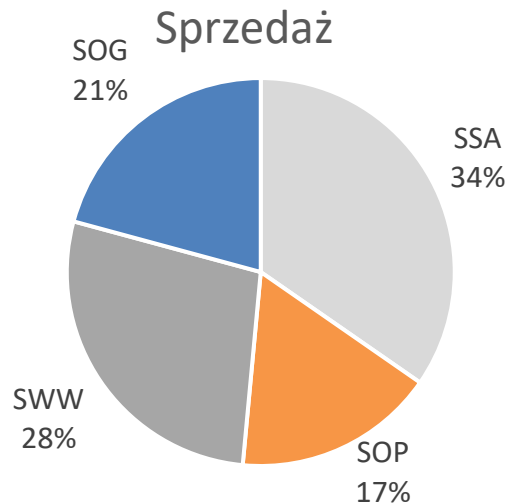
- wyższa sprzedaż i marże w SSA
- niższa sprzedaż i stabilne marże w SOP
- wyższy wolumen przy utrzymującej się presji na marże w SWW
- wyższy wolumen i stabilne marże w SOG

(+) POPRAWA WYNIKÓW FINANSOWYCH

- wzrost EBITDA (257 mln PLN, +13% r/r)
- wzrost zysku netto (145 mln PLN, +20% r/r)

STRUKTURA PRZYCHODÓW I ZYSKÓW W 1 KW. 2026

PONAD 50% PRZYCHODÓW I EBITDA GENEROWANE PRZEZ SEGMENTY OFERUJĄCE ZAAWANSOWANE PRODUKTY DLA BUDOWNICTWA (SYSTEMY ARCHITEKTONICZNE I OSŁONY PRZECIWSŁONECZNE)



SKONSOLIDOWANE WYNIKI FINANSOWE 1 KWARTAŁ 2026

KWARTALNE WYNIKI FINANSOWE POWYŻEJ OCZEKIWAŃ

(mln PLN)	1 kw. 2026	1 kw. 2025	Zmiana r/r	realizacja prognozy rocznej
Przychody ze sprzedaży	1 374	1 354	+2%	23%
EBITDA	257	228	+13%	23%
<i>marża EBITDA</i>	18,7%	16,8%		
Zysk z dział. operacyjnej	196	170	+15%	23%
<i>marża operacyjna</i>	14,3%	12,6%		
Wynik na dział. finansowej	-16	-18		
Zysk przed opodatkowaniem	180	152	+18%	
Podatek dochodowy	-35	-31		
Zysk netto*	145	121	+20%	23%

* Zysk netto przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej

Przychody ze sprzedaży:

- wyższe wolumeny w SSA, SWW i SOG przy niższej skali w SOP
- duża zmienność cen surowców r/r (w PLN):
 - aluminium + premia wlewkowa +10%
 - granulat LDPE +2%
 - granulat PP (-)10%

EBITDA: wzrost r/r głównie w SSA na skutek dynamicznie rosnącej skali działalności

Koszty finansowe netto: głównie odsetki od kredytów

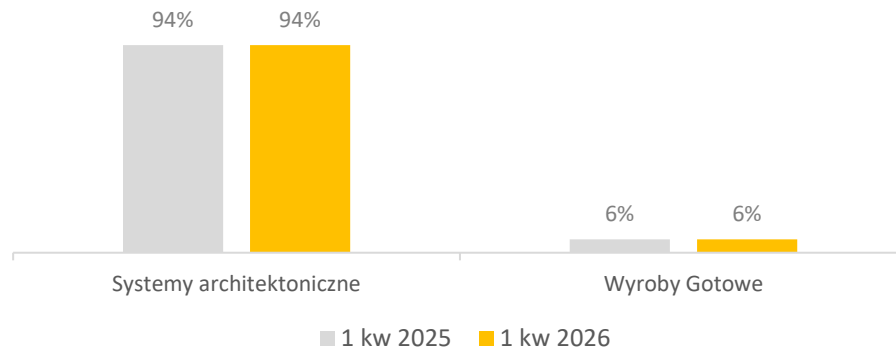
Zysk netto: efektywna stopa podatkowa zbliżona do nominalnej, znaczny wzrost r/r na bazie poprawy wyników operacyjnych

SEGMENT SYSTEMÓW ARCHITEKTONICZNYCH

(mln PLN)	1kw. 2026	1kw. 2025	zmiana
Sprzedaż	512	474	8%
krajowa	307	302	2%
zagraniczna	205	172	20%
EBITDA	114	95	20%
marża EBITDA	22,2%	20,0%	

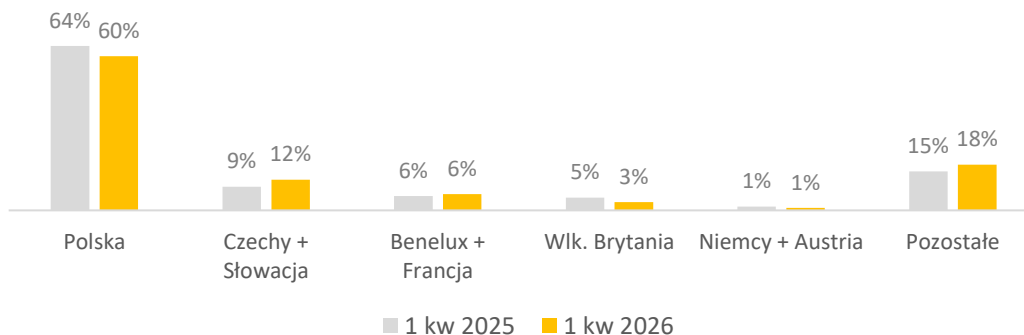
- **Wzrost sprzedaży** głównie dzięki dużej dynamice sprzedaży zagranicznej
- **Wzrost EBITDA** - większy wolumen (wzrost o ok. 9% r/r) oraz wysoka efektywność operacyjna

Struktura sprzedaży wg produktów



- **Stabilna struktura produktowa**

Struktura sprzedaży wg kierunków



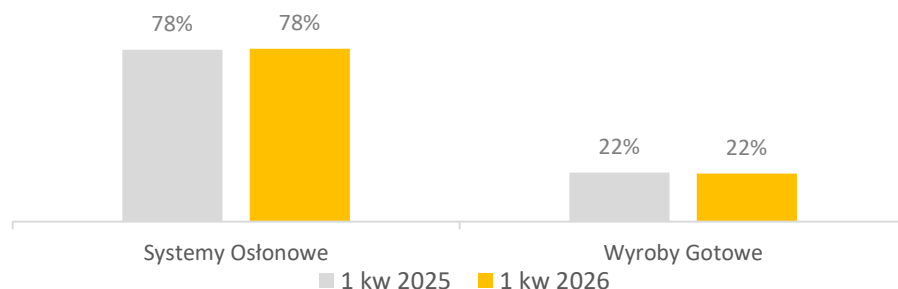
- **Wzrost udziału sprzedaży zagranicznej** z 36% do 40%, pomimo silnej konkurencji na wielu rynkach europejskich (najwyższe wzrosty na rynkach czeskim, słowackim i rumuńskim)

SEGMENT OSŁON PRZECIWSŁONECZNYCH

(mln PLN)	1kw. 2026	1kw. 2025	zmiana
Sprzedaż	228	238	-4%
krajowa	153	159	-4%
zagraniczna	75	78	-4%
EBITDA	29	29	2%
marża EBITDA	12,8%	12,1%	

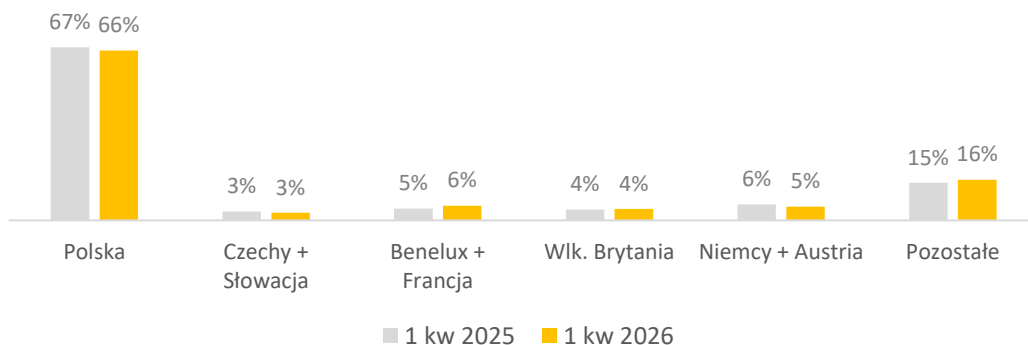
- **Niższa sprzedaż** zarówno w kraju jak i w eksporcie, głównie ze względu na niekorzystne warunki pogodowe w pierwszej części kwartału
- **Stabilna EBITDA** – dzięki wysokiej sprawności operacyjnej

Struktura sprzedaży wg produktów



- **Stabilna struktura produktowa**

Struktura sprzedaży wg kierunków



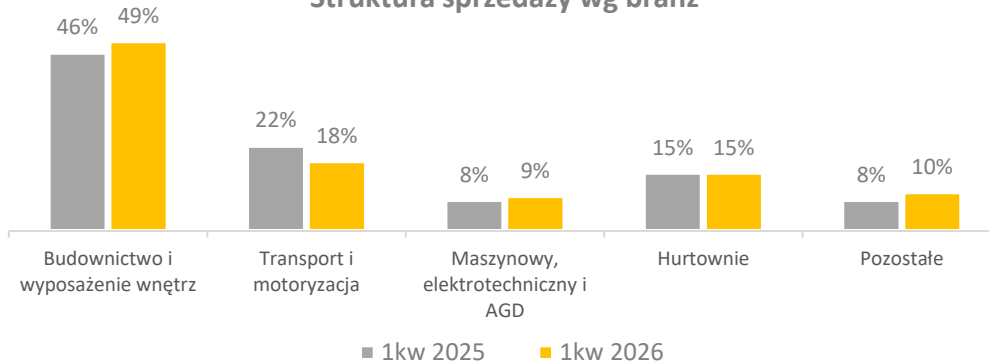
- **Stabilna struktura geograficzna sprzedaży**

SEGMENT WYROBÓW WYCISKANYCH

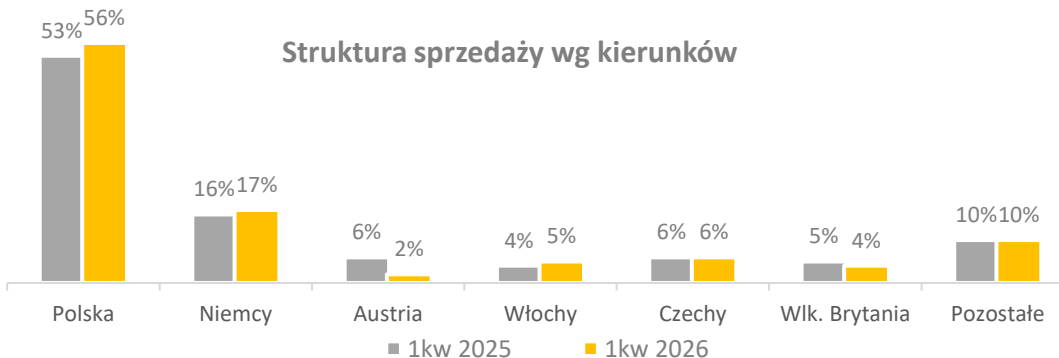
(mln PLN)	1kw. 2026	1kw. 2025	zmiana
Wolumen sprzedaży (tys. t)	27,2	25,5	+7%
Sprzedaż	560	535	+5%
krajowa	309	279	+11%
zagraniczna	251	255	-2%
EBITDA	51	46	+11%
marża EBITDA	9,1%	8,6%	

- **Wzrost wolumenu sprzedaży** - wykorzystanie mocy produkcyjnych w ok. 85%
- **Wyższe przychody ze sprzedaży** – w tym efekt rosnącej konsumpcji w ramach Grupy Kapitałowej
- **EBITDA** - utrzymująca się presja marżowa w części ograniczana wyższymi wolumenami oraz restrykcyjną polityką kosztową

Struktura sprzedaży wg branż



Struktura sprzedaży wg kierunków



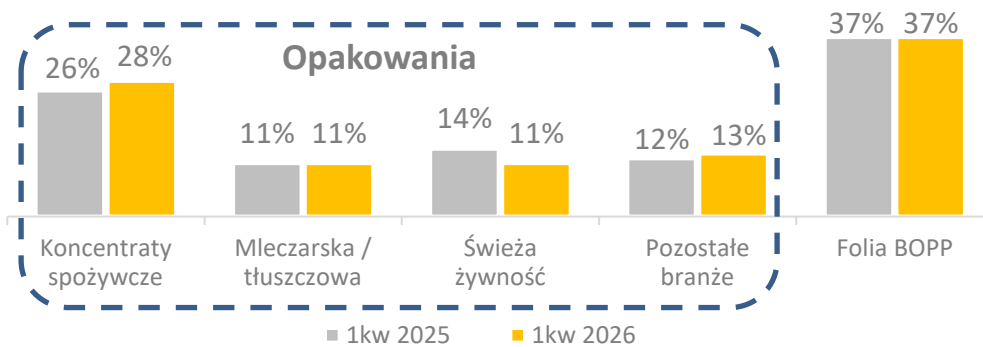
- **Rosnący udział produktów dla budownictwa** – wykorzystywanie potencjału wzrostu segmentów w ramach Grupy Kapitałowej

- **Wzrost udział sprzedaży krajowej** głównie ze względu na trwające spowolnienie w wielu krajach zachodniej Europy

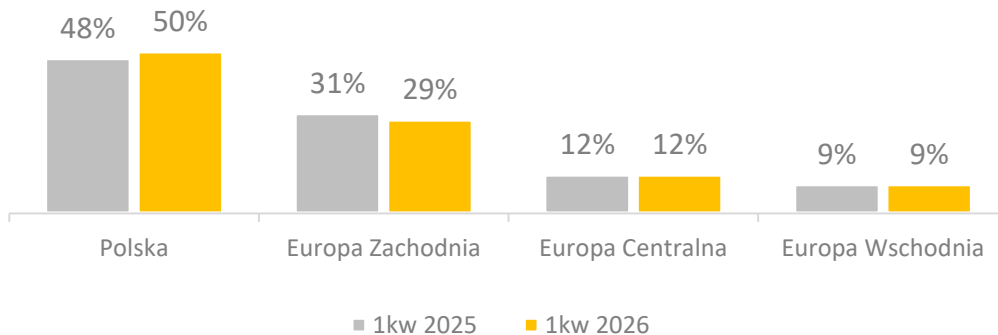
SEGMENT OPAKOWAŃ GIĘTKICH

(mln PLN)	1kw. 2026	1kw. 2025	zmiana
Sprzedaż	284	304	-7%
krajowa	142	146	-3%
zagraniczna	142	159	-10%
EBITDA	70	69	+1%
marża EBITDA	24,5%	22,7%	

Struktura sprzedaży wg branż



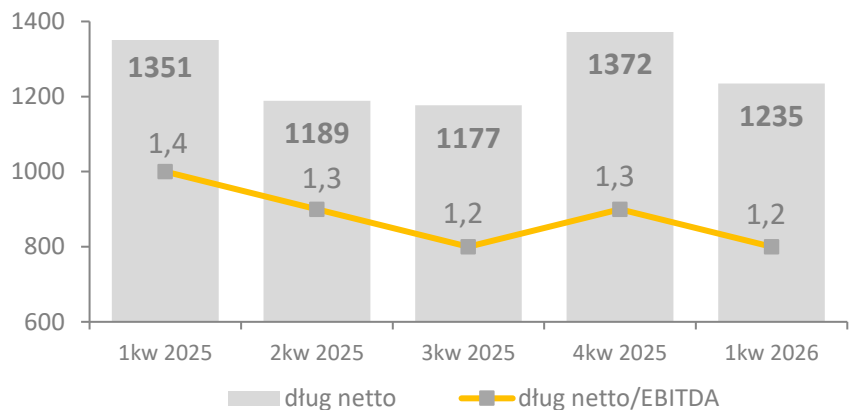
Struktura sprzedaży wg kierunków



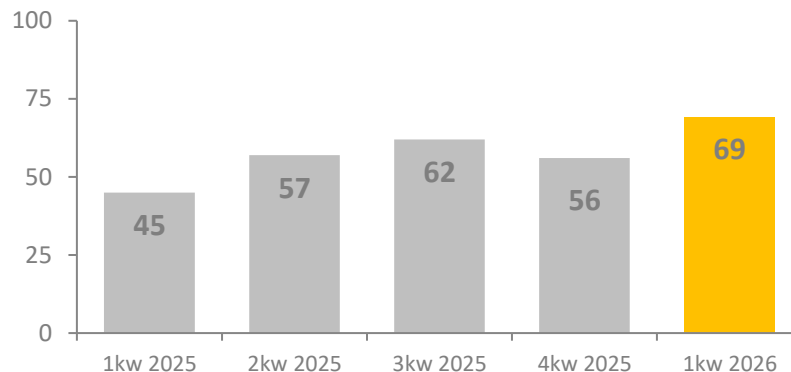
- **Niższe przychody ze sprzedaży: wyższe wolumeny r/r** przy znaczącym spadku cen surowców na rynkach światowych (głównie styczeń, luty)
- **Wzrost EBITDA** - wysokie marże w opakowaniach i foliach BOPP dzięki ciągłej poprawie efektywności przy ponad 90% wykorzystaniu mocy produkcyjnych
- **Stabilna struktura produktowa oraz geograficzna sprzedaży** - bez istotnych zmian w ramach obszaru opakowań i foli BOPP

WSKAŹNIKI FINANSOWE

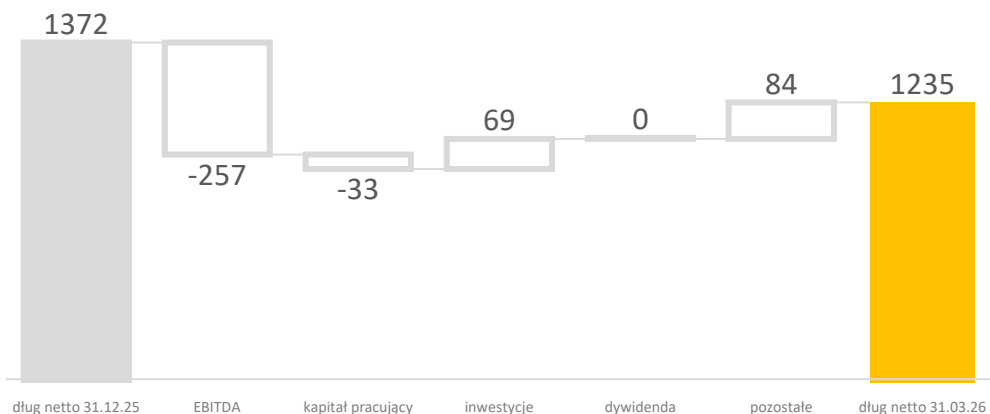
Dług netto (mln PLN)* / wskaźnik dług netto/EBITDA



Wydatki inwestycyjne (mln PLN)



Zmiana długu netto w kwartale (mln PLN)



- Wysoka EBITDA pozwoliła sfinansować wydatki inwestycyjne oraz znacząco obniżyć zadłużenie w kwartale (w tym pozytywny wpływ zmian kapitału pracującego netto w 1 kw. 26)
- Zaawansowanie wykonania prognozy rocznej wydatków inwestycyjnych po pierwszym kwartale – ok. 22%
- Pozostałe – gł. odsetki oraz zapłacony podatek dochodowy

* Dług netto = krótkoterminowe oraz długoterminowe zobowiązania z tyt. kredytów + krótkoterminowe oraz długoterminowe zobowiązania z tyt. praw do korzystania z aktywów – środki pieniężne i ich ekwiwalenty

PERSPEKTYWY NA 2 KWARTAŁ 2026

OTOCZENIE RYNKOWE

- BRAK OZNAK ISTOTNYCH ZMIAN KONIUNKTURY - DALSZE WAHANIA WSKAŹNIKÓW
- NIEPEWNOŚĆ ZWIĄZANA Z KONFLIKTEM NA BLISKIM WSCHODZIE
- MOŻLIWE DUŻE WAHANIA CEN SUROWCÓW

OPERACJE I INWESTYCJE

- WZROSTOWE PERSPEKTYWY SPRZEDAŻY WOLUMENOWEJ NA 2 kw. r/r WE WSZYSTKICH SEGMENTACH
- ZABEZPIECZENIE DOSTAW SUROWCA DLA ZAPEWNIENIA CIĄGŁOŚCI PRODUKCJI

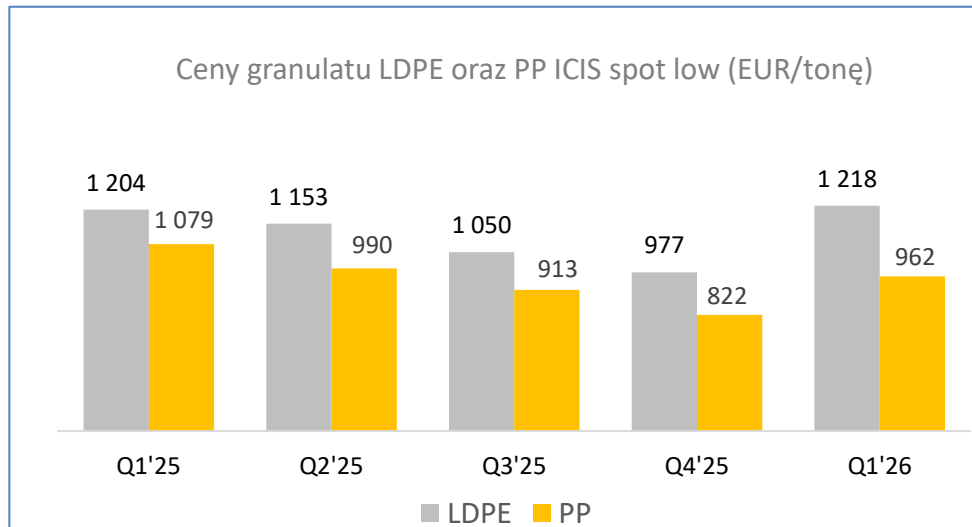
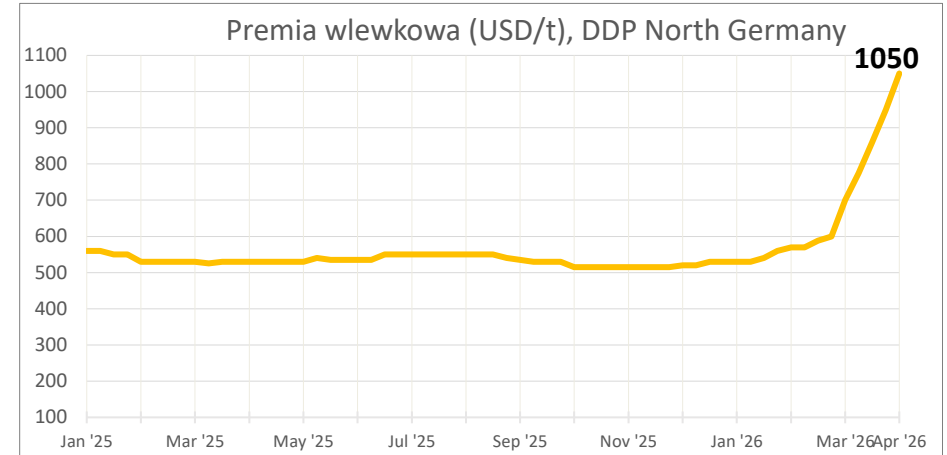
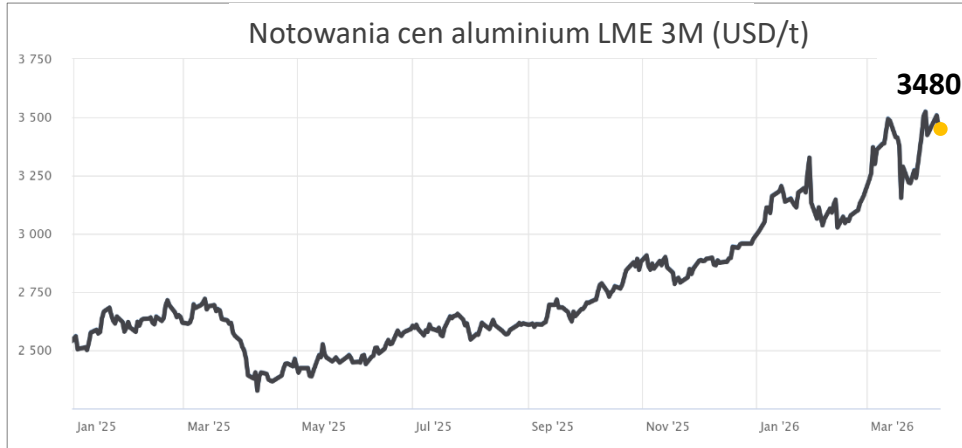
FINANSE

- REKOMENDACJA WYPŁATY DYWIDENDY – 49,05 PLN NA AKCJĘ (85% SKONSOLIDOWANEGO ZYSKU NETTO)



INFORMACJE DODATKOWE

NOTOWANIA GŁÓWNYCH SUROWCÓW



- Umocnienie PLN vs USD o ok 9% ograniczyło wzrost kosztu aluminium w 1 kwartale (wzrost średniej ceny Al o w USD o 22% r/r i ok 13% r/r w przeliczeniu na PLN)
- Spadek średniej premii wlewkowej o ok 9% w PLN
- Wzrost cen granulatu LDPE o 2% r/r i spadek cen granulatu PP o 10% r/r w przeliczeniu na PLN

INFORMACJE DODATKOWE

Sprzedaż ilościowa	1kw 2025	2kw 2025	3kw 2025	4kw 2025	1kw 2026
Segment Wyrobów Wyciskanych (tys. ton)	25,5	26,8	25,5	19,7	27,2
SOG – opakowania (mln m2)	122	113	114	114	120
SOG – folia BOPP (tys. ton)	14,2	14,0	14,3	12,1	14,6

EBITDA Segmentów (w mln PLN)	1kw 2025	2kw 2025	3kw 2025	4kw 2025	1kw 2026
Segment Wyrobów Wyciskanych	46	56	48	34	51
Segment Systemów Architektonicznych	95				114
Segment Osłon Przeciwsłonecznych	29				29
Segment Opakowań Giętkich	69	68	62	49	70

Wykorzystanie mocy produkcyjnych (w %)	1kw 2025	2kw 2025	3kw 2025	4kw 2025	1kw 2026
Segment Wyrobów Wyciskanych	83	87	80	70	85
Segment Opakowań Giętkich	90	90	90	90	90

Aktualna prognoza roczna (mln PLN)	2026	2025	zmiana	1 kw 2026	% realizacji prognozy roku
Przychody ze sprzedaży	5 889	5 494	+7%	1 374	23%
EBITDA	1 112	1 021	+9%	257	23%
Zysk z dział. Operacyjnej	858	784	+9%	196	23%
Zysk netto	636	568	+12%	145	23%
Inwestycje	314	220		69	22%

NOTA PRAWNA. Niniejsza Prezentacja została przygotowana przez Grupę KĘTY S.A. wyłącznie w celach informacyjnych i w żadnym przypadku nie stanowi zaproszenia do / lub oferty nabycia jakichkolwiek papierów wartościowych bądź instrumentów finansowych lub uczestnictwa w jakimkolwiek przedsięwzięciu handlowym ani też rekomendacji do zawierania jakichkolwiek transakcji, w szczególności dotyczących papierów wartościowych Grupy KĘTY S.A.

Informacje zawarte w Prezentacji pochodzą z ogólnie dostępnych i w opinii Grupy KĘTY S.A. wiarygodnych źródeł. Grupa KĘTY S.A. nie może jednak zagwarantować ich prawdziwości ani zupełności. Grupa KĘTY S.A. nie ponosi odpowiedzialności za skutki decyzji podjętych na podstawie lub w oparciu o informacje zawarte w niniejszej Prezentacji.

Niniejsza Prezentacja może zawierać prognozy, które zostały ustalone na podstawie szeregu założeń, oczekiwań oraz projekcji a w związku z tym obarczone są ryzykiem niepewności. Wszelkie prognozy przedstawione w niniejszej Prezentacji, w tym stwierdzenia dotyczące oczekiwań co do przyszłych wyników finansowych, nie stanowią gwarancji czy zapewnienia ich realizacji w przyszłości przez Grupę KĘTY S.A., którąkolwiek ze spółek zależnych Grupy KĘTY S.A. lub też grupę kapitałową Grupy KĘTY S.A. Jednocześnie Grupa KĘTY S.A. wskazuje, że jedynym wiarygodnym źródłem danych dotyczących wyników finansowych Grupy KĘTY S.A., prognoz, zdarzeń oraz wskaźników są raporty bieżące i okresowe przekazywane przez Grupę KĘTY S.A. w ramach wykonywania obowiązków informacyjnych wynikających z prawa polskiego.

Ponadto, żadne informacje zawarte w Prezentacji nie stanowią oświadczenia Grupy Kęty S.A., członków zarządu Grupy Kęty S.A. pracowników Grupy Kęty S.A., podmiotów zależnych od Grupy Kęty S.A. lub przedstawicieli takich osób. Informacje nie stanowią podstawy do dochodzenia jakichkolwiek roszczeń od Grupy KĘTY S.A.

Grupa KĘTY S.A. nie jest zobowiązana do uaktualniania lub publicznego ogłaszania jakichkolwiek zmian, aktualizacji i modyfikacji informacji zawartych w niniejszej Prezentacji.

Grupa KĘTY S.A. ani żaden z jej członków zarządu lub pracowników nie będzie ponosił odpowiedzialności za jakąkolwiek szkodę wynikającą z jakiegokolwiek użycia niniejszej Prezentacji lub informacji w niej zawartych.

Niniejsza Prezentacja nie może być rozpowszechniana na terytorium państw, w których zgodnie z prawem właściwym publiczne rozpowszechnianie informacji zawartych w niniejszej Prezentacji może podlegać ograniczeniom lub być zakazane.

Powielanie, rozpowszechnianie lub przekazywanie niniejszej Prezentacji, bezpośrednio lub pośrednio w celu innym niż informacyjny bez wiedzy i zgody Grupy KĘTY S.A. jest zabronione.

KONTAKT Z DZIAŁEM RELACJI INWESTORSKICH
MICHAŁ MALINA
TEL. 33 8195 478
KOM. 600 083 001
Email: mmalina@grupakety.com
WWW.GRUPAKETY.COM