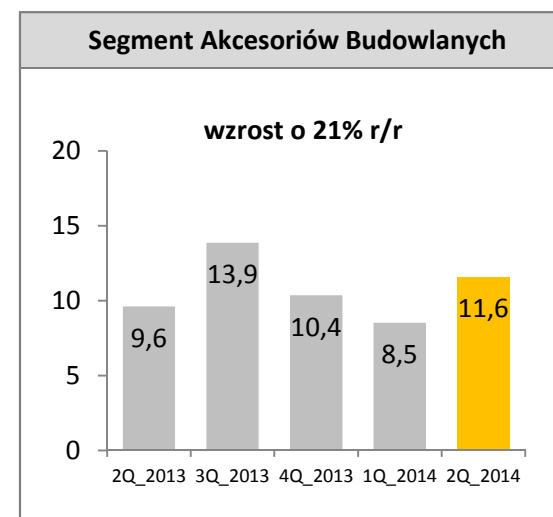
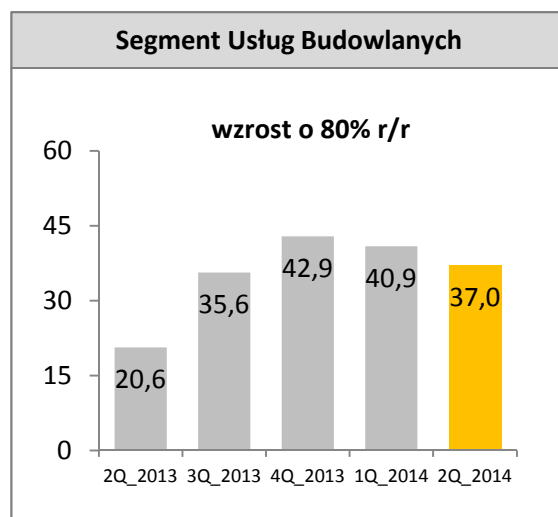
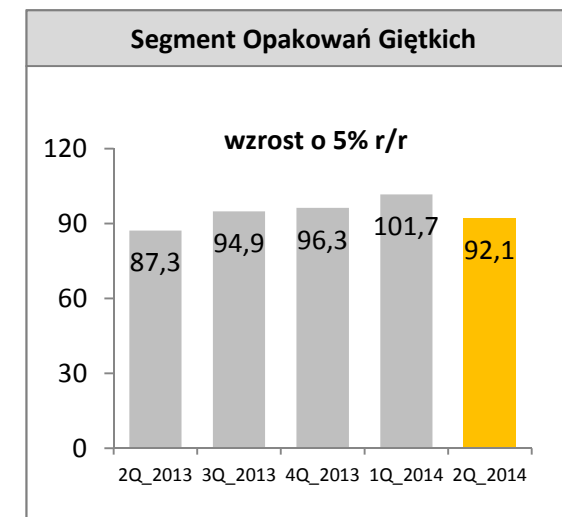
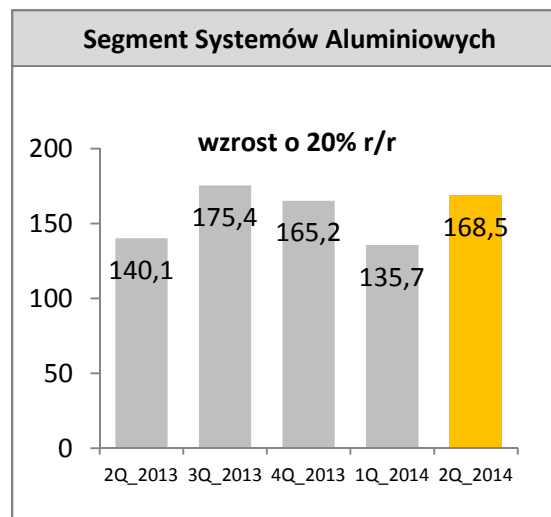
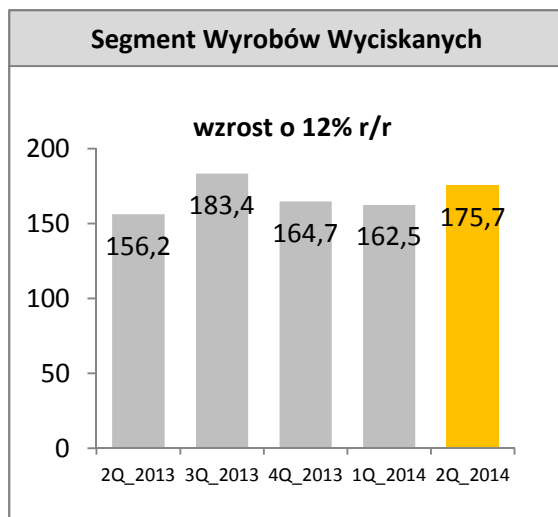


PREZENTACJA WYNIKÓW II KWARTAŁU 2014

ADAM PIEŁA
CZŁONEK ZARZĄDU

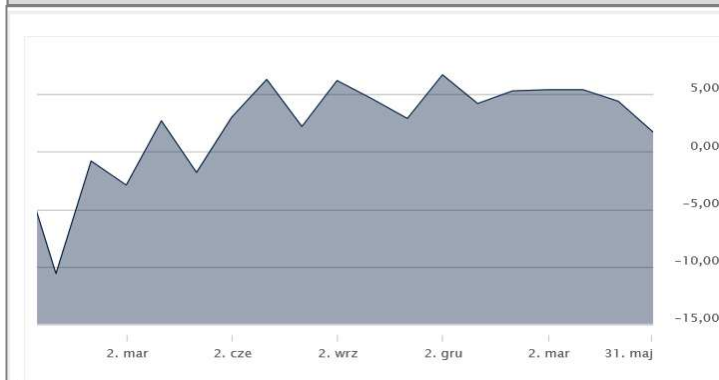
- **26% wzrost przychodów** ze sprzedaży na rynku krajowym
- Ponad **80% wzrost skonsolidowanego zysku** z działalności operacyjnej oraz wzrost EBITDA o ponad 50%
- Po raz pierwszy skonsolidowany **zysk netto kwartału przekroczył kwotę 50 mln zł**
- **61 mln zł cash-flow** z działalności operacyjnej w kwartale i 120 mln zł po 6 mies.

WZROSTY SPRZEDAŻY WE WSZYSTKICH SEGMENTACH BIZNESOWYCH



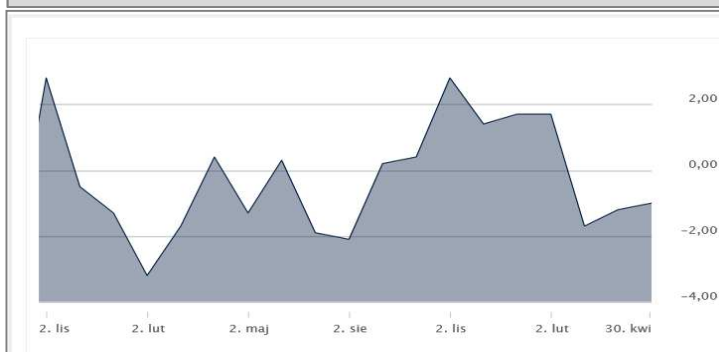
SEGMENT WYROBÓW WYCISKANYCH – rynek krajowy „akceleratorem” wzrostu

Produkcja przemysłowa r/r (Polska)



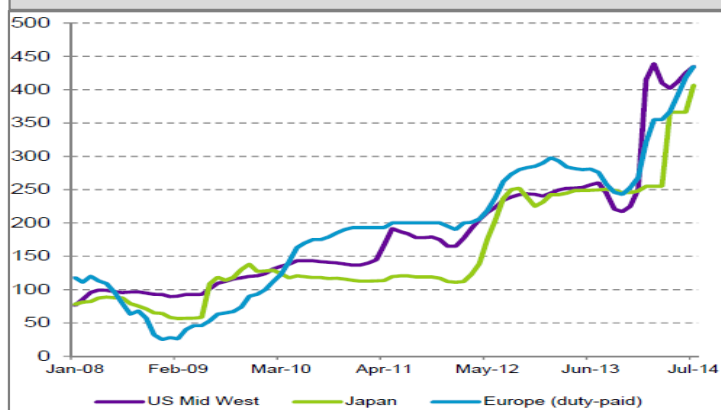
Źródło: Bankier.pl

Produkcja przemysłowa r/r (strefa EURO)



Źródło: Bankier.pl

Premia USD/t płacona dostawcom aluminium

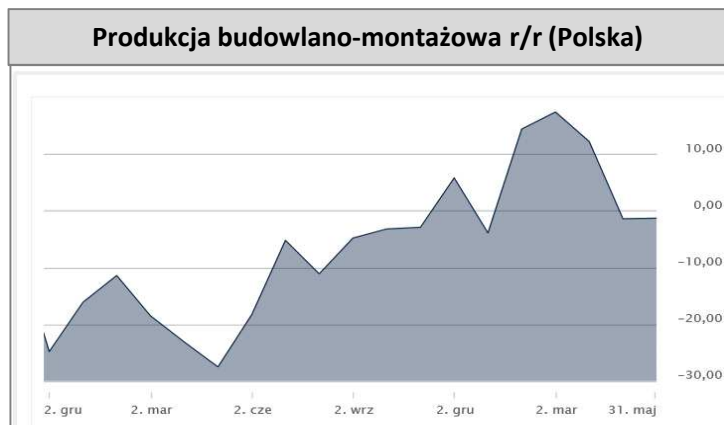


Źródło: Metal Bulletin

	Q2_2014	Q2_2013	zmiana	2Q_2014	2Q_2013	zmiana
Sprzedaż	175,7	156,2	12%	338,1	283,3	19%
kraj	114,3	87,6	30%	210,7	165,5	27%
eksport	61,4	68,6	-10%	127,5	117,8	8%

- Wzrosty sprzedaży do wszystkich branż na rynku krajowym.
- Niższy eksport głównie ze względu na rynek ukraiński i węgierski.
- Powołanie spółki dystrybucyjnej na rynku włoskim – Grupa Kety Italia
- Stabilne marże dzięki wysokiemu popytowi umożliwiającemu równowagę systematycznie rosnących premii dla dostawców aluminium
- W trzecim kwartale prognozowana sprzedaż na poziomie nie gorszym niż w trzecim kwartale ubiegłego roku

SEGMENT SYSTEMÓW ALUMINIOWYCH – kolejny kwartał wzrostu



Źródło: Bankier.pl

	Q2_2014	Q2_2013	zmiana	2Q_2014	2Q_2013	zmiana
Sprzedaż	168,5	140,1	20%	304,2	246,2	24%
kraj	109,7	87,0	26%	197,5	160,4	23%
eksport	58,9	53,1	11%	106,7	85,8	24%

- Wzrosty sprzedaży do wszystkich branż na rynku krajowym.
- Wlk. Brytania i Czechy liderami wzrostów. Kolejny kwartał spadków na rynku ukraińskim jedynym „problemem”
- Planowany rozwój na rynkach skandynawskich w oparciu o spółkę Marius Hansen Facader
- Stabilne marże dzięki wysokiemu popytowi umożliwiającemu równoważenie rosnących cen kształtowników aluminiowych.
- W trzecim kwartale prognozowana sprzedaż na poziomie nie gorszym niż w trzecim kwartale ubiegłego roku.

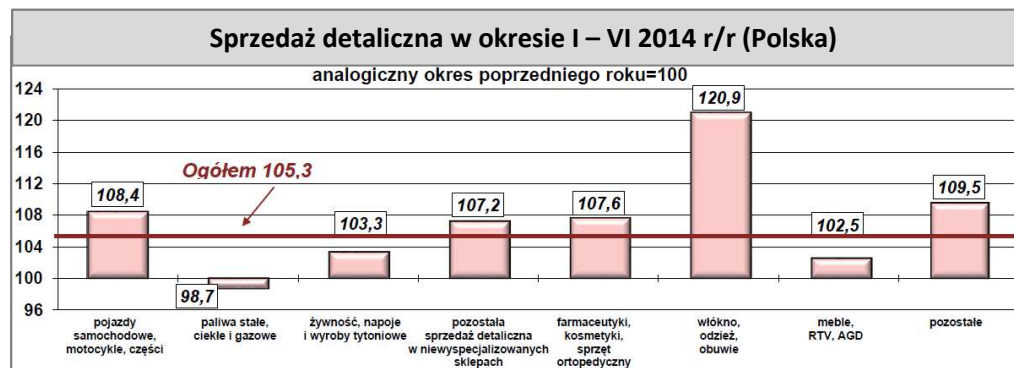


SEGMENT OPAKOWAŃ GIĘTKICH – utrzymująca się dobra passa

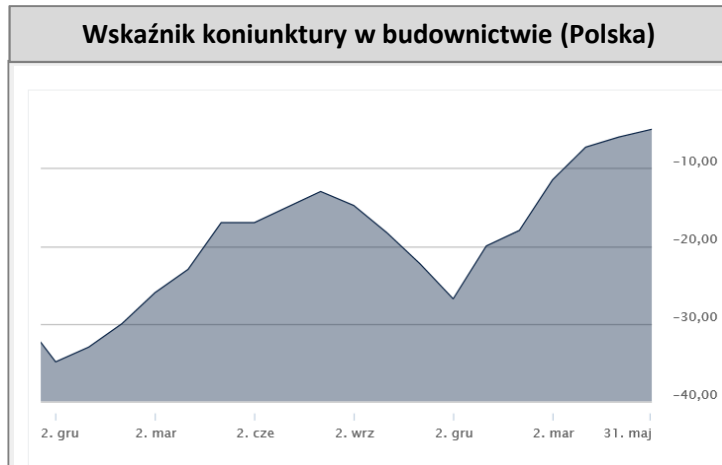
	Q2_2014	Q2_2013	zmiana	2Q_2014	2Q_2013	zmiana
Sprzedaż	92,1	87,3	6%	193,8	180,6	7%
kraj	54,8	49,3	11%	116,2	106,2	9%
eksport	37,3	37,9	-2%	77,6	74,4	4%



- Podobnie jak w pozostałych segmentach kwartał pod znakiem sprzedaży krajowej.
- Rynek ukraiński przyczyną braku dynamiki w eksporcie – pozostałe rynki stabilne lub wzrostowe
- W trzecim kwartale spodziewany wzrost na poziomie ok 10% r/r.



SEGMENT USŁUG BUDOWLANYCH – nadal trudny rynek jednak bez negatywnych niespodzianek



Źródło: Bankier.pl

	Q2_2014	Q2_2013	zmiana	2Q_2014	2Q_2013	zmiana
Sprzedaż	37,0	20,6	80%	77,9	53,9	45%
kraj	23,3	12,3	89%	54,4	43,6	25%
eksport	13,7	8,3	66%	23,5	10,4	127%

- Kwartał zgodny z założeniami w zakresie przychodów, niższe marże od założonych.
- Eksport i projekty drogowe podstawą przychodów w II kwartale.
- Nowe kontrakty obiektowe o wartości ok łącznej wartości 30 mln zł „pozyskane” w II kwartale (Galeria Sudecka, Silesia Star, campus Poppelsdorf)



Źródło: galeriasudecka.pl



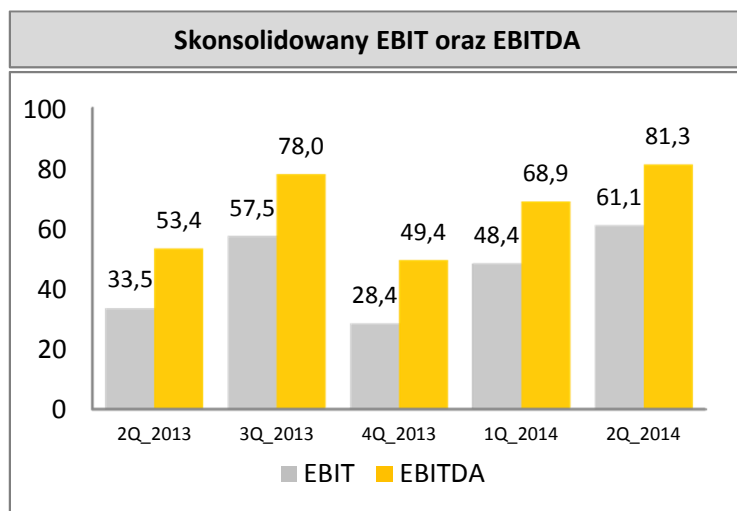
Źródło: Bam-deutschland.de

W trzecim kwartale prognozowany poziom sprzedaży zbliżony do zeszłorocznego.

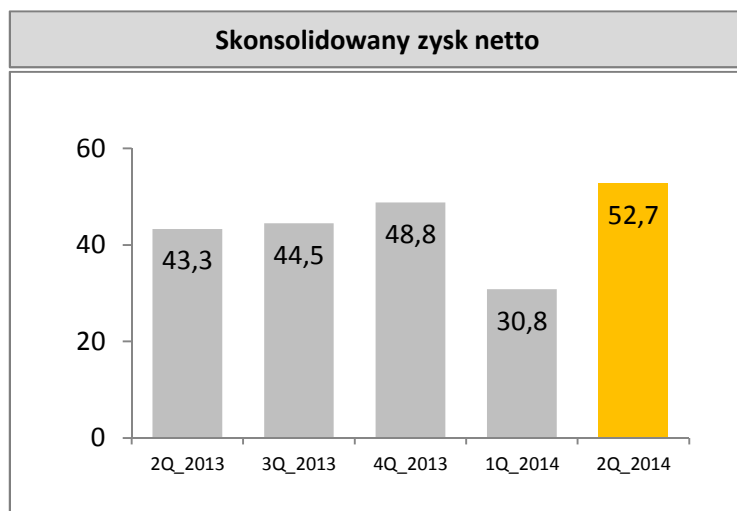


	Q2_2014	Q2_2013	zmiana	2Q_2014	2Q_2013	zmiana
Sprzedaż	11,6	9,6	21%	20,1	15,7	28%
kraj	8,2	6,8	21%	14,9	11,3	32%
eksport	3,4	2,8	19%	5,2	4,4	19%

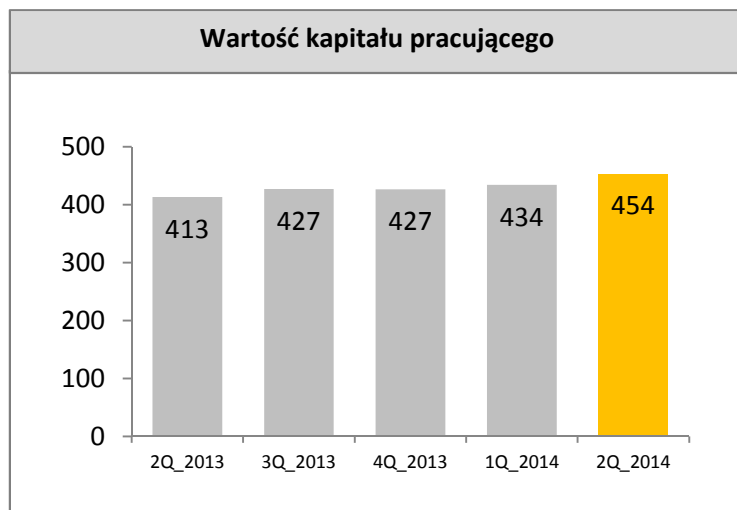
- Na rynku krajowym porównywalny wzrost sprzedaży zarówno na rynek zewnętrzny jak i w ramach kooperacji wewnątrzgrupowej.
- Rosja, Bułgaria i Rumunia głównymi rynkami wzrostowymi w eksporcie
- Zmiana nazwy firmy na Romb S.A – skojarzenie z głównym produktem
- W trzecim kwartale spodziewane przychody ze sprzedaży zbliżone do zeszłorocznego poziomu.



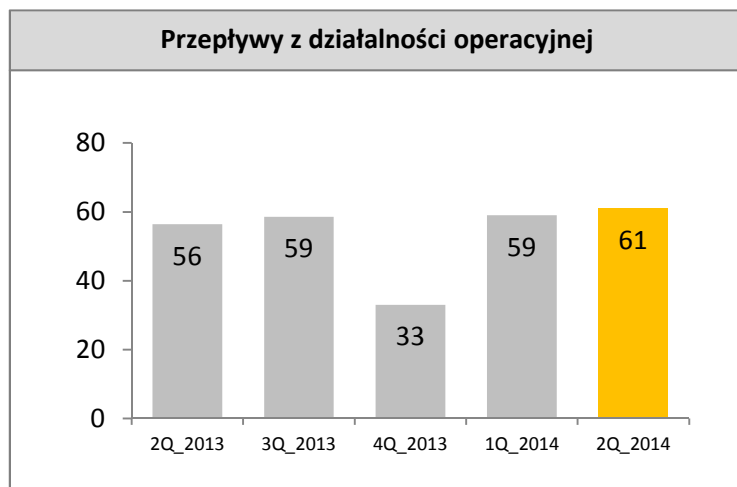
	Q2 2014	Q2 2013	2Q 2014	2Q 2013
Przychody ze sprzedaży	438,7	379,6	851,6	714,0
Zysk z działalności operacyjnej	61,1	33,1	109,5	58,7
Wynik na działalności finansowej	-2,2	-2,7	-10,3	-6,6
odsetki	-1,7	-2,6	-3,4	-4,3
wycena kredytów	-0,1	1,0	-0,4	-0,8
pozostałe	-0,4	-1,1	-6,5	-1,5
Zysk przed opodatkowaniem	58,9	30,4	99,2	52,1
Podatek dochodowy	-6,3	12,5	-15,8	7,8
Skonsolidowany zysk netto	52,6	42,9	83,4	59,9



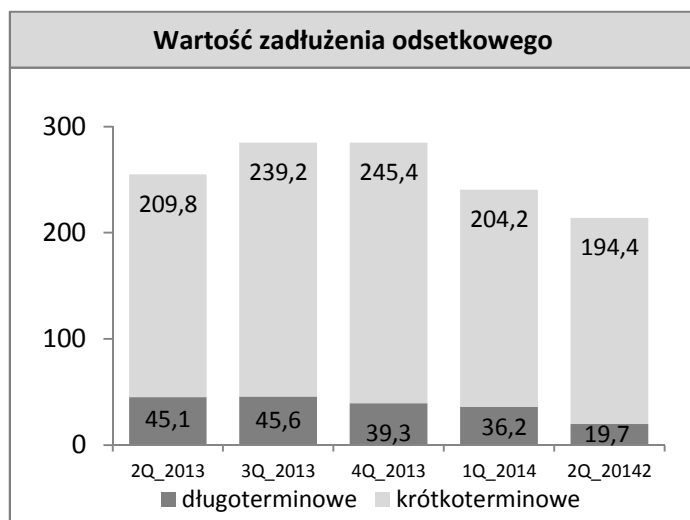
- Poprawa marży operacyjnej ze względu na wyższe wolumeny oraz lepszą rentowność w segmencie usług budowlanych.
- Zysk netto drugiego kwartału poprzedniego roku zawiera jednorazowy czynnik w postaci wyceny aktywa na podatek odroczonej w strefie ekonomicznej.



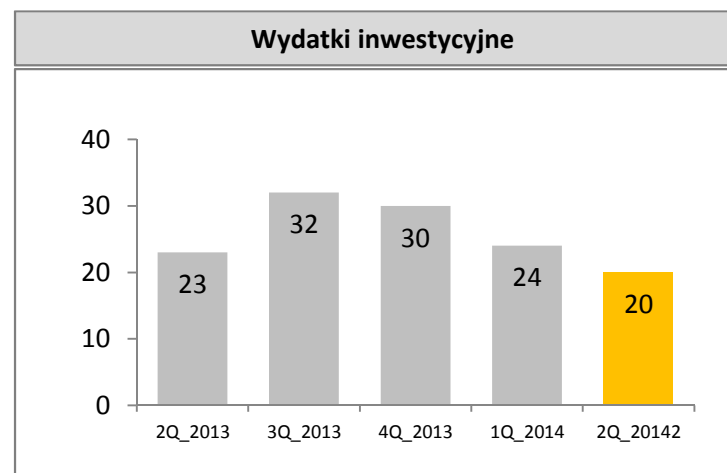
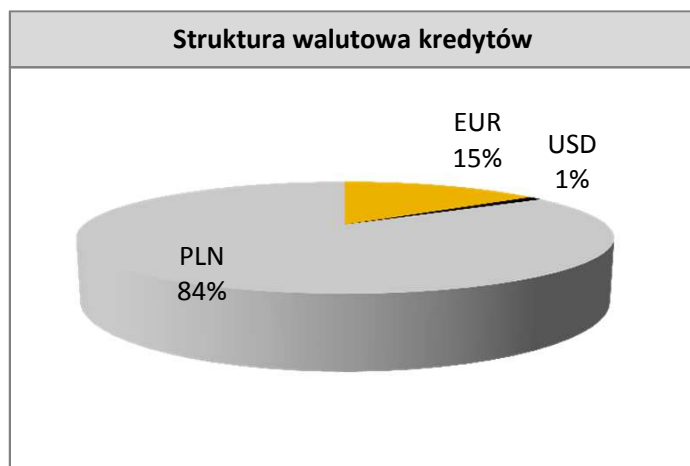
	2Q_2013	3Q_2013	4Q_2013	1Q_2014	2Q_2014
Kapitał Pracujący	413	427	427	434	453
zapasy	239	236	239	252	260
należności	318	358	326	349	362
zobowiązania	143	166	138	166	169
Cykl rotacji KP w dniach	98	85	90	95	93



- Kapitał pracujący pod kontrolą – wzrost poniżej dynamiki sprzedaży
- Kolejny kwartał wysokich przepływów z działalności operacyjnej



- Spadający poziom zadłużenia.
- Bezpieczne wskaźniki dług netto/kapitał i dług netto/EBITDA.
- Spodziewany przejściowy wzrost zadłużenia ze względu na płatność dywidendy oraz płatności inwestycyjne.



PODWYŻSZENIE PROGNOZY ZYSKU 2014 ROKU

	Prognoza luty 2014	Prognoza sierpień 2014	zmiana
Przychody ze sprzedaży	1 735	1 780	+3%
EBIT	166,6	225	+35%
EBITDA	250,5	305	+22%
Zysk netto	126,5	170	+34%
Nakłady inwestycyjne	143,2	130	

Doskonały kwartał

Stabilne perspektywy drugiego półrocza umożliwiające
podwyższenie prognoz

Konsekwentnie realizujemy ogłoszoną strategię

NOTA PRAWNA. Niniejsza Prezentacja została przygotowana przez Grupę KĘTY S.A. wyłącznie w celach informacyjnych i w żadnym przypadku nie stanowi zaproszenia do / lub oferty nabycia jakichkolwiek papierów wartościowych bądź instrumentów finansowych lub uczestnictwa w jakimkolwiek przedsięwzięciu handlowym ani też rekomendacji do zawierania jakichkolwiek transakcji, w szczególności dotyczących papierów wartościowych Grupy KĘTY S.A.

Informacje zawarte w Prezentacji pochodzą z ogólnie dostępnych i w opinii Grupy KĘTY S.A. wiarygodnych źródeł. Grupa KĘTY S.A. nie może jednak zagwarantować ich prawdziwości ani zupełności. Grupa KĘTY S.A. nie ponosi odpowiedzialności za skutki decyzji podjętych na podstawie lub w oparciu o informacje zawarte w niniejszej Prezentacji.

Niniejsza Prezentacja może zawierać prognozy, które zostały ustalone na podstawie szeregu założeń, oczekiwań oraz projekcji a w związku z tym obarczone są ryzykiem niepewności. Wszelkie prognozy przedstawione w niniejszej Prezentacji, w tym stwierdzenia dotyczące oczekiwań co do przyszłych wyników finansowych, nie stanowią gwarancji czy zapewnienia ich realizacji w przyszłości przez Grupę KĘTY S.A., którąkolwiek ze spółek zależnych Grupy KĘTY S.A. lub też grupę kapitałową Grupę KĘTY S.A. Jednocześnie Grupa KĘTY S.A. wskazuje, że jedynym wiarygodnym źródłem danych dotyczących wyników finansowych Grupy KĘTY S.A., prognoz, zdarzeń oraz wskaźników są raporty bieżące i okresowe przekazywane przez Grupę KĘTY S.A. w ramach wykonywania obowiązków informacyjnych wynikających z prawa polskiego.

Ponadto, żadne informacje zawarte w Prezentacji nie stanowią oświadczenia Grupy Kęty S.A., członków zarządu Grupy Kęty S.A. pracowników Grupy Kęty S.A., podmiotów zależnych od Grupy Kęty S.A. lub przedstawicieli takich osób. Informacje nie stanowią podstawy do dochodzenia jakichkolwiek roszczeń od Grupy KĘTY S.A.

Grupa KĘTY S.A. nie jest zobowiązana do uaktualniania lub publicznego ogłaszania jakichkolwiek zmian, aktualizacji i modyfikacji informacji zawartych w niniejszej Prezentacji.

Grupa KĘTY S.A. ani żaden z jej członków zarządu lub pracowników nie będzie ponosił odpowiedzialności za jakąkolwiek szkodę wynikającą z jakiegokolwiek użycia niniejszej Prezentacji lub informacji w niej zawartych.

Niniejsza Prezentacja nie może być rozpowszechniana na terytorium państw, w których zgodnie z prawem właściwym publiczne rozpowszechnianie informacji zawartych w niniejszej Prezentacji może podlegać ograniczeniom lub być zakazane.

Powielanie, rozpowszechnianie lub przekazywanie niniejszej Prezentacji, bezpośrednio lub pośrednio w celu innym niż informacyjny bez wiedzy i zgody Grupy KĘTY S.A. jest zabronione.

KONTAKT Z DZIAŁEM RELACJI INWESTORSKICH
MICHAŁ MALINA
TEL. 33 8195 478
KOM. 600 083 001
Email: mmalina@grupakety.com
WWW.GRUPAKETY.COM