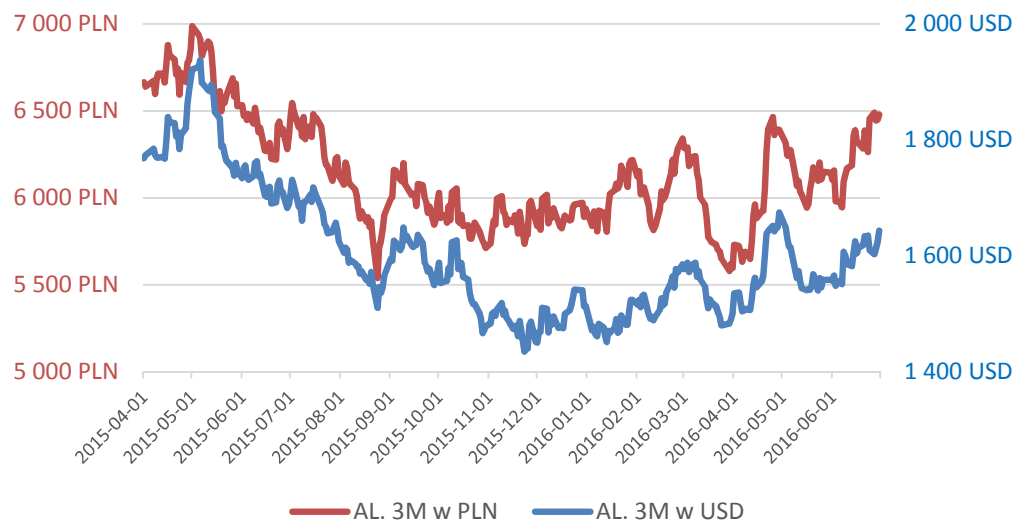


PREZENTACJA WYNIKÓW II KWARTAŁU 2016

ADAM PIELA
CZŁONEK ZARZĄDU

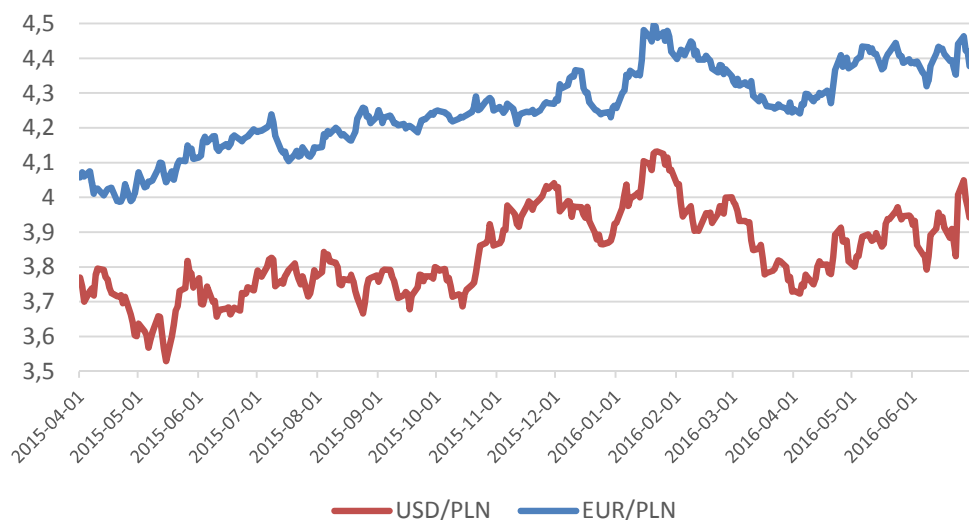
- Wysoka dynamika sprzedaży - **wzrost o 14% w tym 4% w kraju i 29% na rynkach zagranicznych**
- Wzrost skonsolidowanego zysku zarówno na poziomie operacyjnym **(+22%)** jak i netto **(+55%)**.
- **160 mln zł** gotówki z działalności operacyjnej po 6 miesiącach

Notowania AL 3M w USD i PLN

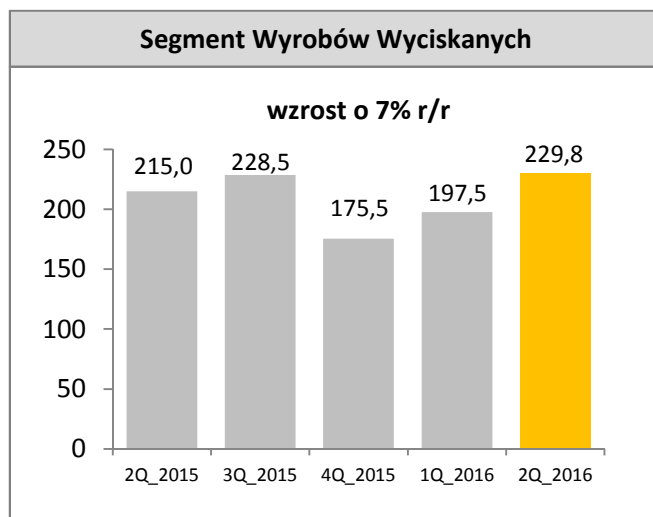


- Spadek średniej ceny aluminium w drugim kwartale do poziomu 1582 USD/t (o 11% w USD i 7% w PLN)
- Systematyczne osłabianie się krajowej waluty w trakcie kwartału z poziomu 3,73 do prawie 4 zł w relacji do USD i z poziomu 4,25 do 4,40 w relacji do EUR pod koniec tego okresu.
- Dobre dane o produkcji przemysłowej i sprzedaży detalicznej za czerwiec potwierdzają korzystny obraz rynku krajowego.
- Brexit i kryzys w Turcji jako czynniki wpływające na wahania nastrojów na rynku walutowym.

Kurs EUR/PLN i USD/PLN



SEGMENT WYROBÓW WYCISKANYCH – rekordowy wzrost wolumenu



	Q2_2016	Q2_2015	zmiana	2Q_2016	2Q_2015	zmiana
Sprzedaż	229,8	215,0	7%	427,4	416,8	3%
kraj	133,6	136,7	-2%	250,4	262,2	-5%
eksport	96,3	78,3	23%	177,0	154,6	14%

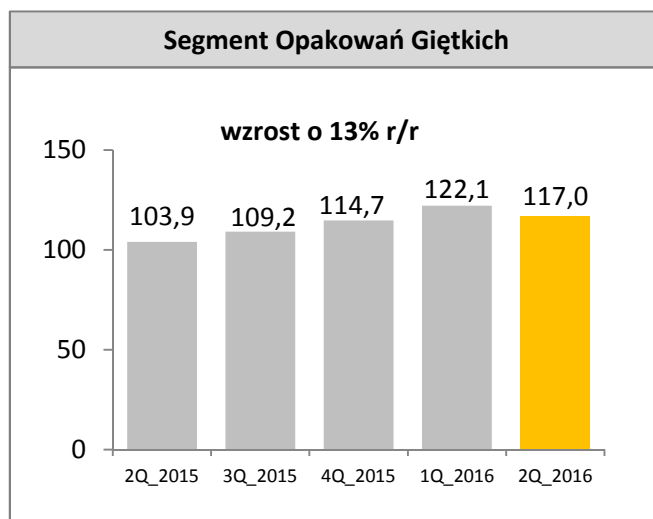
- Nadal dobra koniunktura na rynku krajowym. Spadek przychodów w kraju spowodowany mniejszą o ok. 10% sprzedażą do Segmentu Systemów Aluminiowych. Wzrosty w branży elektrotechnicznej, transportowej, motoryzacyjnej i hurtowej. Budownictwo na porównywalnym do zeszłego roku poziomie.
- Wzrost ilościowy sprzedaży o ok 15% w drugim kwartale.
- W drugim kwartale wzrosty na większości głównych rynków. Najsilniej (ponad 50%) rosła sprzedaż do Czech i Słowacji. Jedynie na rynkach brytyjskim i węgierskim utrzymuje się ok. 15% spadek przychodów. W spółce ukraińskiej sprzedaż porównywalna z poprzednim rokiem.
- Wykorzystanie mocy produkcyjnych na poziomie 90%
- Zakończenie procesu zakupu słoweńskiej spółki AHA EMMI
- W trzecim kwartale spodziewane utrzymanie dynamiki na poziomie ok. 5 - 10%.

SEGMENT SYSTEMÓW ALUMINIOWYCH – bardzo dobre wyniki na rynkach zagranicznych

	Q2_2016	Q2_2015	zmiana	2Q_2016	2Q_2015	zmiana
Sprzedaż	268,7	233,6	15%	509,0	431,5	18%
kraj	158,5	154,2	3%	291,1	268,9	8%
eksport	110,2	79,4	39%	217,9	162,6	34%

- Koniunktura na rynku krajowym nadal bardzo dobra. Sprzedaż systemów rosła w tempie prawie 12%. Niższa od zeszłorocznej sprzedaż usług.
- Krajowa podaż obiektów na zadowalającym poziomie pomimo początkowej fazy wykorzystywania środków unijnych z bieżącej perspektywy budżetowej.
- Rynek amerykański liderem eksportu. Pozostałe rynki po niewielkim spowolnieniu z pierwszego kwartału również zanotowały wzrosty sprzedaży.
- W trzecim kwartale prognozowana sprzedaż wyższa o ok. 15% - 20% od analogicznego okresu ubiegłego roku.

SEGMENT OPAKOWAŃ GIĘTKICH – udany kwartał w eksporcie



	Q2_2016	Q2_2015	zmiana	2Q_2016	2Q_2015	zmiana
Sprzedaż	117,0	103,9	13%	239,1	211,1	13%
kraj	63,6	61,3	4%	135,8	120,8	12%
eksport	53,4	42,6	25%	103,3	90,4	14%

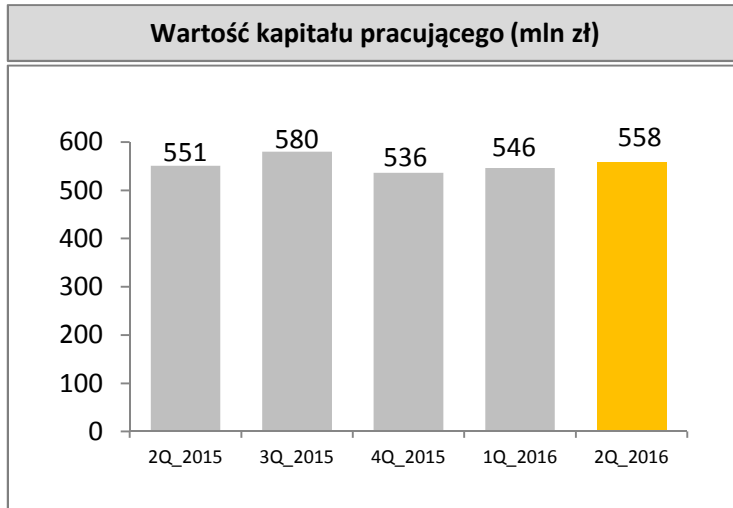
- W drugim kwartale „skromniejszy” wzrost w kraju i „wystrzał” na eksporcie.
- Rynek holenderski, węgierski i szwajcarski ponownie liderami wzrostu.
- Znaczący wzrost zapotrzebowania na nadruk techniką fleksograficzną – nowe urządzenie uruchomione w I kwartale jest już praktycznie wykorzystane w 100%
- Wykorzystanie mocy produkcyjnych w kwartale na poziomie 90%
- W trzecim kwartale spodziewany jest ok. 15% - 20% wzrost sprzedaży.

SEGMENT WYROBÓW WYCISKANYCH	Zaawansowanie planu na 2016 rok (z perspektywy dokonanych płatności)
Poprawa efektywności i logistyki	15%
Linia prasy dla stopów „twardych”	2%
Rozwój mocy produkcyjnych ZPA	10%
SEGMENT SYSTEMÓW ALUMINIOWYCH	
Budowa i rozbudowa infrastruktury	35%
Maszyny i urządzenia	35%
Nowa siedziba	0%
SEGMENT OPAKOWAŃ GIĘTKICH	
Nowy zakład produkcyjny (etap II)	75%
Centrum logistyczne	25%
Linia ekstrudera	45%
Rozwój produkcji flexo	55%

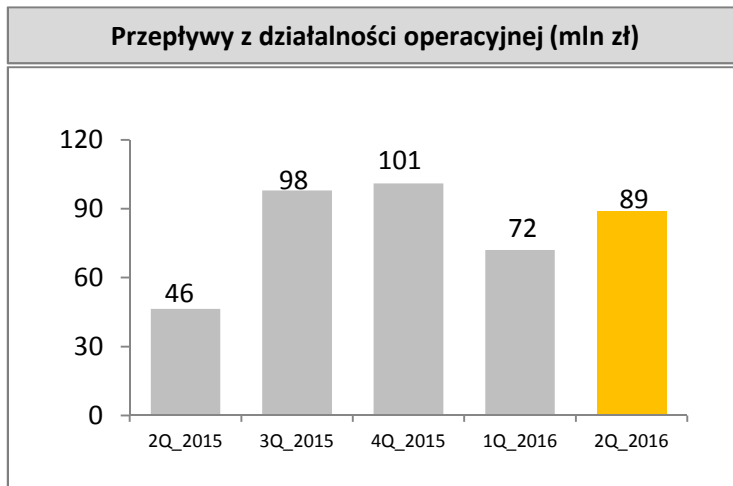
dane w mln zł	Q2 2016	Q2 2015	zmiana	2Q 2016	2Q 2015	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	564,2	494,9	+14%	1 083,2	960,9	+13
Zysk z działalności operacyjnej	75,4	62,0	+22%	141,4	114,2	+24%
marża operacyjna	13,4%	12,5%		13,1%	11,9%	
EBITDA	101,1	84,0	+20%	192,5	157,6	+22%
marża EBITDA	17,9%	17,0%		17,8%	16,4%	
Wynik na działalności finansowej	0,3	5,9		-7,0	-7,3	
odsetki	-1,7	-1,2		-3,1	-2,3	
wycena kredytów	-1,2	0,3		-1,4	-0,4	
pozostałe	3,2	6,8		-2,5	-4,6	
Zysk przed opodatkowaniem	75,7	67,9	11%	134,4	106,9	+26%
Podatek dochodowy	13,7	-10,3		9,0	-14,3	
Skonsolidowany zysk netto	89,4	57,6	+55%	143,4	92,7	+55%

- Wzrost marży procentowej wynikający ze spadku bazy surowcowej oraz wzrostu wolumenów sprzedaży.
- W działalności finansowej dodatni wpływ wyceny należności w walutach obcych.
- Niższa stopa podatkowa ze względu na systematyczne rozpoznanie aktywa na podatek dochodowy z tyt. projektu realizowanego w specjalnej strefie ekonomicznej.

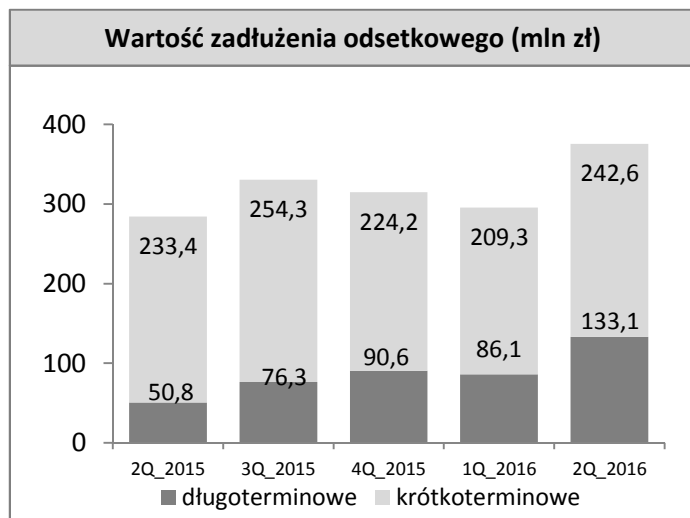
PRZEPŁYWY Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ RÓWNIEŻ NA BARDZO DOBRYM POZIOMIE



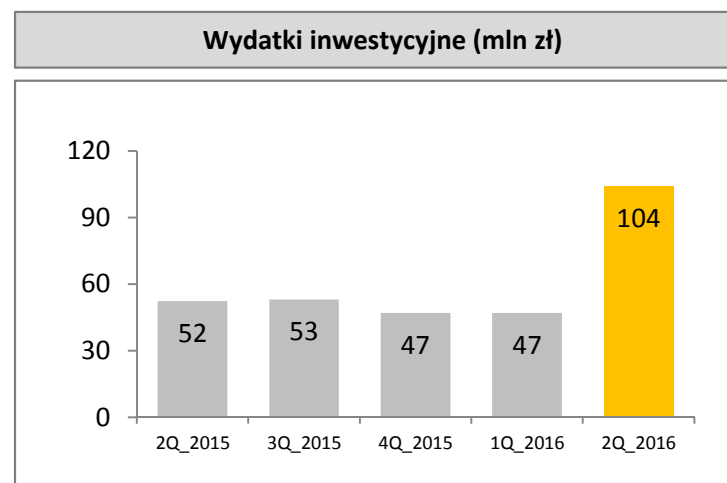
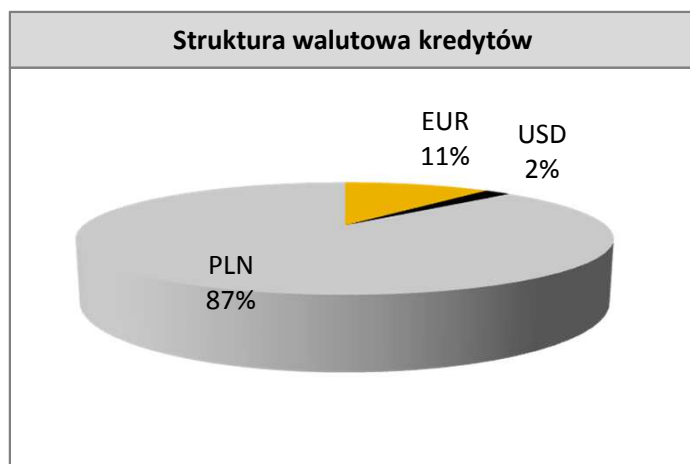
(mln zł)	2Q_2015	3Q_2015	4Q_2015	1Q_2016	2Q_2016
Kapitał pracujący	551	580	536	546	558
zapasy	327	333	323	327	351
należności	410	431	381	406	429
zobowiązania	186	183	168	187	222
Cykl rotacji KP w dniach	100	97	92	95	89



- Utrzymanie kapitału pracującego na poziomach zbliżonych do zeszłego roku. Poprawa cyklu rotacji ze względu na wyższą sprzedaż
- Bardzo udany kwartał pod względem przepływów z działalności operacyjnej.



- Wzrost zadłużenia w stosunku do zeszłego roku wynikający z konieczności finansowania programu inwestycyjnego.
- Dług netto na poziomie ok 260 mln zł.
- Bezpieczne wskaźniki dług netto/kapitał (0,16) i dług netto/EBITDA (0,7) umożliwiające realizację zadań wynikających z nowej strategii.
- Spodziewany poziom zadłużenia w na koniec III kwartału wyższy o minimum 40 - 50 mln zł w porównaniu ze stanem na koniec września.



Utrzymujący się wysoki popyt na produkty Grupy.

Rozpoczęcie prac nad weryfikacją Strategii 2020.

Perspektywy na kolejny kwartał nadal optymistyczne.

NOTA PRAWNA. Niniejsza Prezentacja została przygotowana przez Grupę KĘTY S.A. wyłącznie w celach informacyjnych i w żadnym przypadku nie stanowi zaproszenia do / lub oferty nabycia jakichkolwiek papierów wartościowych bądź instrumentów finansowych lub uczestnictwa w jakimkolwiek przedsięwzięciu handlowym ani też rekomendacji do zawierania jakichkolwiek transakcji, w szczególności dotyczących papierów wartościowych Grupy KĘTY S.A.

Informacje zawarte w Prezentacji pochodzą z ogólnie dostępnych i w opinii Grupy KĘTY S.A. wiarygodnych źródeł. Grupa KĘTY S.A. nie może jednak zagwarantować ich prawdziwości ani zupełności. Grupa KĘTY S.A. nie ponosi odpowiedzialności za skutki decyzji podjętych na podstawie lub w oparciu o informacje zawarte w niniejszej Prezentacji.

Niniejsza Prezentacja może zawierać prognozy, które zostały ustalone na podstawie szeregu założeń, oczekiwań oraz projekcji a w związku z tym obarczone są ryzykiem niepewności. Wszelkie prognozy przedstawione w niniejszej Prezentacji, w tym stwierdzenia dotyczące oczekiwań co do przyszłych wyników finansowych, nie stanowią gwarancji czy zapewnienia ich realizacji w przyszłości przez Grupę KĘTY S.A., którąkolwiek ze spółek zależnych Grupy KĘTY S.A. lub też grupę kapitałową Grupę KĘTY S.A. Jednocześnie Grupa KĘTY S.A. wskazuje, że jedynym wiarygodnym źródłem danych dotyczących wyników finansowych Grupy KĘTY S.A., prognoz, zdarzeń oraz wskaźników są raporty bieżące i okresowe przekazywane przez Grupę KĘTY S.A. w ramach wykonywania obowiązków informacyjnych wynikających z prawa polskiego.

Ponadto, żadne informacje zawarte w Prezentacji nie stanowią oświadczenia Grupy Kęty S.A., członków zarządu Grupy Kęty S.A. pracowników Grupy Kęty S.A., podmiotów zależnych od Grupy Kęty S.A. lub przedstawicieli takich osób. Informacje nie stanowią podstawy do dochodzenia jakichkolwiek roszczeń od Grupy KĘTY S.A.

Grupa KĘTY S.A. nie jest zobowiązana do uaktualniania lub publicznego ogłaszania jakichkolwiek zmian, aktualizacji i modyfikacji informacji zawartych w niniejszej Prezentacji.

Grupa KĘTY S.A. ani żaden z jej członków zarządu lub pracowników nie będzie ponosił odpowiedzialności za jakąkolwiek szkodę wynikającą z jakiegokolwiek użycia niniejszej Prezentacji lub informacji w niej zawartych.

Niniejsza Prezentacja nie może być rozpowszechniana na terytorium państw, w których zgodnie z prawem właściwym publiczne rozpowszechnianie informacji zawartych w niniejszej Prezentacji może podlegać ograniczeniom lub być zakazane.

Powielanie, rozpowszechnianie lub przekazywanie niniejszej Prezentacji, bezpośrednio lub pośrednio w celu innym niż informacyjny bez wiedzy i zgody Grupy KĘTY S.A. jest zabronione.

KONTAKT Z DZIAŁEM RELACJI INWESTORSKICH
MICHAŁ MALINA
TEL. 33 8195 478
KOM. 600 083 001
Email: mmalina@grupakety.com
WWW.GRUPAKETY.COM